

Инфляция не помогает: несмотря на рост цен, продажи ретейлеров замедляют рост **с. 12**

Выигрывают большие: на сколько вырастет доля крупнейших ретейлеров в этом году **с. 13**

Кто контролирует российский продовольственный рынок **с. 13**

РБК

ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА



Андрей Шипелов,
автор «Платона»

«Времени
обкатывать не было»

ИНТЕРВЬЮ, с. 10

ФОТО: Олег Яковлев/РБК

ПОЛИТИКА | ЭКОНОМИКА | ЛЮДИ | БИЗНЕС | ДЕНЬГИ | 1 февраля 2016 Понедельник No 16 (2272) WWW.RBC.RU

КУРСЫ ВАЛЮТ
(ЦБ, 30.01.2016)



\$1=



€1=

₽75,17

₽81,91



ЦЕНА НЕФТИ BRENT (BLOOMBERG,
29.01.2016, 20.00 МСК) \$34,18 ЗА БАРРЕЛЬ



ИНДЕКС RTS (МОСКОВСКАЯ БИРЖА,
29.01.2016) 745,3 ПУНКТА



МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЗЕРВЫ
РОССИИ (ЦБ, 22.01.2016) \$369,3 МЛРД

ИНВЕСТИЦИИ В России может быть введена конвертация депозитов в капитал проблемных банков

Вклад без востребования



ФОТО: Глеб Щелкунов/Коммерсантъ

Крупные вкладчики должны отвечать за выбор банка рублем — такая мысль набирает популярность в коридорах Минфина и Центробанка (на фото: председатель Центробанка Эльвира Набуллина и министр финансов Антон Силуанов)

АЛЬБЕРТ КОШКАРОВ

Крупные вклады частных лиц могут быть принудительно конвертированы в капитал проблемных банков, заявил замминистра финансов Алек-

сей Моисеев. Раньше предполагалось, что спасти банки будут за счет средств компаний.

Как сообщил Моисеев, крупные депозиты частных лиц — размером от 100 млн руб. — могут быть

принудительно конвертированы для финансового оздоровления в капитал проблемных российских банков в рамках нового механизма bail-in (конвертация требований кредиторов третьей очереди в субординированные займы или

уставный капитал банка). «По сути экономической деятельности физлица с такими крупными вкладами не отличаются от юридических», — цитирует слова чиновника ТАСС.

Окончание на с. 18

СУД

Развод на €759 млн

ЛЮДМИЛА ПОДОБЕДОВА

Заккрытие проекта «Южный поток» обернулось крупным иском для «Газпрома». Как стало известно РБК, итальянский подрядчик Saipem, выбранный для строительства подводной части газопровода, требует от него 759 млн евро.

ПРИГЛАШЕНИЕ В АРБИТРАЖ

Saipem направил заявление об арбитражном разбирательстве при Международной Торговой палате в Париже против подконтрольной «Газпрому» South Stream Transport B.V. в ноябре 2015 года, следует из материалов для инвесторов итальянского подрядчика, с которыми ознакомился РБК. South Stream Transport — оператор строительства подводной части «Южного потока», который должен был пойти по дну Черного моря в обход Украины, но так и не был реализован.

Окончание на с. 18



ПОДПИСКА: (495) 363-11-01

СУЩНОСТЬ ЧАСОВОГО МАСТЕРСТВА,
ВОЗНЕСЕННАЯ ДО УРОВНЯ ИСКУССТВА.

— 9S Mechanical¹ —

GS
Grand Seiko



55²
ANNIVERSARY
Grand Seiko

SEIKO

БУТИК SEIKO

Москва, ул. Никольская, 10/2, тел. +7 (495) 510 1881
www.seikoboutique.ru, boutique@seiko.ru
www.seiko.ru

¹ Механический калибр 9С. ² 55-я годовщина Grand Seiko.

Реклама.

РБК
ежедневная
деловая
газета

16+

Ежедневная деловая газета РБК
Главный редактор:
 Максим Павлович Солюс
Заместители главного редактора:
 Петр Мироненко, Юлия Ярош
Выпуск: Дмитрий Иванов
Руководитель фотослужбы:
 Алексей Зотов
Фоторедактор: Наталья Славгородская
Верстка: Константин Кузниченко
Корректура: Марина Колчак
Инфографика: Олеся Волкова,
 Андрей Ситников

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК
Шеф-редактор проектов РБК:
 Елизавета Осетинская
Главный редактор rbc.ru
 и **ИА РосБизнесКонсалтинг:**
 Роман Баданин
Заместители главного редактора:
 Ирина Малкова, Надежда Иваницкая,
 Владимир Моторин
Главный редактор журнала РБК:
 Валерий Игуменов
Заместители главного редактора:
 Анфиса Воронина, Алексей Яблоков
Арт-директор: Ирина Борисова
Руководитель фотослужбы:
 Варвара Гладкая

Руководители направлений –
заместители главного редактора
Банки и финансы: Елена Тофанюк
Индустрия и энергоресурсы: Петр Кирьян
Информация: Игорь Терентьев
Политика и общество: Максим Гликин
Спецпроекты: Елена Мязина

Редакторы отделов
Медиа и телеком: Полина Русяева
Международная жизнь:
 Александр Артемьев
Мнения: Николай Гришин
Потребительский рынок:
 Ксения Шамакина
Свой бизнес: Владислав Серегин
Экономика: Иван Ткачев

Адрес редакции: 117393, г. Москва,
 ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
Телефон редакции: (495) 363-1111, доб. 1177
Факс: (495) 363-1127. E-mail: daily@rbc.ru
Адрес для жалоб: complaint@rbc.ru

Учредитель газеты: ООО «БизнесПресс»
 Газета зарегистрирована в Федеральной
 службе по надзору в сфере связи,
 информационных технологий и массовых
 коммуникаций.
 Свидетельство о регистрации средства
 массовой информации ПИ № ФС77-63851
 от 09.12.2015.

Издатель: ООО «БизнесПресс»
 117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
 E-mail: business_press@rbc.ru
Генеральный директор: Екатерина Сон

Корпоративный коммерческий
директор: Людмила Гурей
Коммерческий директор
издательского дома «РБК»:
 Анна Батыгина
Директор по рекламе
товаров группы люкс:
 Виктория Ермакова
Директор по рекламе сегмента авто:
 Мария Железнова

Директор по маркетингу:
 Андрей Сикорский
Директор по распространению:
 Анатолий Новгородов
Директор по производству:
 Надежда Фомина

Подписка по каталогам:
 «Роспечать», «Пресса России»,
 подписной индекс: 19781
 «Почта России», подписной индекс: 24698

Подписка в редакции:
 Телефон: (495) 363-1101
 Факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан
 в ОАО «Московская газетная типография»
 123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1
 Заказ № 0079
 Тираж: 80 000

Номер подписан в печать в 22.00
 Свободная цена

Перепечатка редакционных материалов
 допускается только по согласованию
 с редакцией. При цитировании ссылка
 на газету РБК обязательна.

© «БизнесПресс», 2016

Как решение Банка России повлияет на рубль и ставки по депозитам

Шесть вопросов о ключевой ставке

ЕКАТЕРИНА МЕТЕЛИЦА,
СИРАНУШ ШАРОЯН

Банк России оставил ключевую ставку на уровне 11% годовых. Что помешало ЦБ снизить ставку, каким может быть ужесточение политики регулятора и что теперь будет с банковскими ставками?

Почему ЦБ не снизил ставку?

Снизить ставку Банку России помешали риски ускорения инфляции, следует из пресс-релиза регулятора. Ухудшение ситуации на мировых сырьевых рынках потребует дальнейшей адаптации российской экономики, указывает ЦБ.

С декабря 2015 года, когда состоялось предыдущее заседание совета директоров ЦБ, цена барреля нефти Urals упала с \$38–40 до \$25–30, опустившись ниже уровня, предусмотренного рискованным сценарием Банка России, пишет в своем обзоре главный экономист «ВТБ Капитала» Александр Исаков. Резкое падение цен на нефть в январе и последовавшее за ним ослабление рубля создали условия для очередного витка инфляции в течение года. «В таких условиях осторожный подход ЦБ, который сохраняет ставки без изменений, вполне оправдан», — говорит старший стратег Sberbank CIB Владимир Пантюшин.

ЦБ указал, что возросли риски инфляции из-за низких цен на нефть, которые, в свою очередь, остаются на таком низком уровне из-за избытка предложения нефти, замедления экономики Китая и повышения процентной ставки в США. Из-за возросшей волатильности цен на нефть «увеличилась амплитуда колебаний цен российских финансовых активов и курса рубля». Чем слабее рубль, тем выше риски инфляции и инфляционных ожиданий. ЦБ утверждает в своем релизе, что, принимая решение, учитывал спад в рос-



Рынок никак не отреагировал на решение ЦБ не менять ключевую ставку, поскольку именно этого от Банка России и ждали

сийской экономике. Обычно центральные банки борются со снижением ставок.

Что будет со ставками по депозитам?

Ставки как по валютным, так и по рублевым депозитам останутся на прежнем уровне. Если банки и будут менять ставки, то незначительно и исходя из собственных потребностей в деньгах, считает руководитель центра вкладных продуктов Бинбанка Наталья Меньшова.

Судя по данным 15 крупнейших по объему вкладов банков, средняя ставка по годовому депозиту сегодня составляет 9,8%. Снижение ставок, наблюдавшееся в первой половине 2015 года, практически остановилось. С 11 декабря по

13 января 2016 года банки незначительно снижали ставки только по краткосрочным депозитам на один-три месяца. Средняя ставка по годовым долларовым депозитам сегодня находится на уровне 2,12%. Массовое изменение доходности по депозитам может быть вызвано только изменением ключевой ставки или уровня базовой доходности вкладов, на который ориентируются банки, определяя максимальные ставки по вкладам. В январе, по данным ЦБ, этот уровень для годовых депозитов составлял 11,268% годовых, на февраль он чуть выше — 11,51%.

Главный эксперт «Интерфакс ЦЭА» Алексей Буздалин не исключает, что ставки по вкладам могут незначительно вырасти — банки могут активнее привлекать клиентов в текущей нестабильной ситуации. «В ситуации сильных колебаний курса доллара банки должны предлагать своим клиентам дополнительные стимулы нести средства на депозиты», — говорит он.

Почему решение ЦБ не помогло курсу рубля?

К моменту выпуска пресс-релиза ЦБ доллар на Московской бирже стоил 75,8 руб., сразу после он подорожал до 76,3 руб., а к 15:30 мск вернулся к первой отметке.

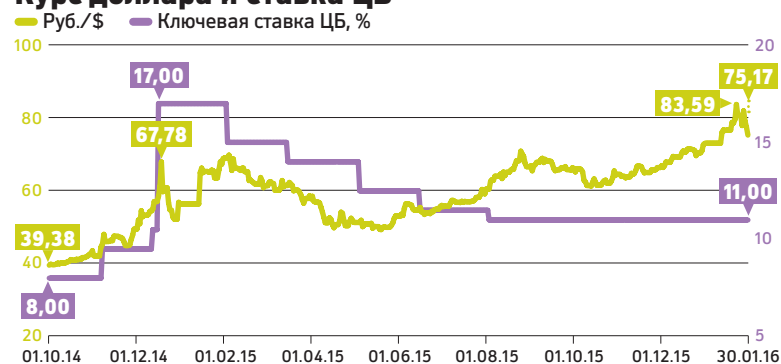
Сохранение ставки — самое ожидаемое решение от Центрального банка в текущих условиях,

поэтому рынок на него никак не отреагировал, объясняет руководитель трейдинга «Атон» Ярослав Подсевакин. Кроме того, рубль в последнее время уже достаточно сильно укрепился и хорошо выглядит на фоне нефти на уровне \$35 за баррель, продолжает он.

Решение было заложено игроками в стоимость активов, никто не ждал, что регулятор может принять какое-то другое решение, соглашается главный эксперт Центра экономического прогнозирования Газпромбанка Егор Сушин. «Все заявления ЦБ сейчас повторяют то, что рынок и так знает, ждать реакции на них не стоит», — говорит он.

Главный экономист Альфа-банка Наталия Орлова считает, что ЦБ своим комментарием хотел успокоить валютный рынок. «Указание на риски для финансовой стабильности говорит об опасениях ЦБ по поводу ситуации на валютном рынке. Впервые, после того как Россия перешла к режиму свободного плавания рубля, ЦБ в своем комментарии по ставке упомянул о рисках для финансовой стабильности», — пишет Орлова в своем обзоре. ЦБ преследовал цель «развеевть расхожее мнение о том, что правительство намерено использовать слабый рубль для решения всех проблем бюджета и потому якобы заинтересовано в сильном ослаблении рубля», указывает экономист. ЦБ считает курс на уровне 80–90 руб. за доллар

Курс доллара и ставка ЦБ



Источник: Банк России

зоной риска и обеспокоен крайней волатильностью на рынке, добавляет Орлова.

Что будет с рублем дальше?

Главное, что влияет на рубль сейчас, — это нефть, вклад всех остальных факторов незначительный. Поэтому с рублем будет происходить то же, что и с нефтью.

Значительного потенциала для укрепления у валюты практически нет, как и рисков чрезмерного ослабления. Судя по реакции Центрального банка на резкое ослабление рубля до 85 руб. за доллар в среду, 21 января, по словесным интервенциям представителей регулятора, можно было сделать вывод, что он может начать интервенции или активизировать работу с экспортерами, добавляет Подсеваткин.

Что значит обещание ЦБ ужесточить политику?

Банк России написал, что «не исключает ужесточения денежно-кредитной политики» в случае усиления инфляционных рисков.

Обещание регулятора ужесточить денежно-кредитную политику может означать, что Банк России пессимистично оценивает перспективы роста цены на нефть, говорит главный экономист Национального рейтингового агентства Максим Васин. «А значит, что при

сохранении нынешних \$30 за баррель понижение ставки окажется под вопросом, а при уровнях ниже \$30, вероятно, последует повышение ставки», — говорит он.

По мнению главного экономиста по России и СНГ «Ренессанс Капитала» Олега Кузьмина, возможно два варианта развития событий в этом случае. Первый сценарий может реализоваться при сохранении низких цен на нефть длительное время. «Слабый рубль будет оказывать давление на цены. Тогда ЦБ в середине года может один или два раза повысить ставку на 0,5 п.п.», — говорит он.

Если же низкие цены на нефть вызовут панику на валютном рынке, то ЦБ может резко повысить ставку на несколько процентных пунктов, как это было в конце 2014 года, говорит Кузьмин. «Возможно, он поднимет не на 6,5 процентного пункта, но все равно существенно», — добавляет он. По мнению Кузьмина, вероятность реализации такого сценария выше в первой половине 2016 года.

Как решение ЦБ влияет на реальную экономику?

Сохранение ставки на уровне 11% годовых в течение всего года тоже можно считать жесткой денежно-кредитной политикой, считает Кузьмин: «Таким образом, Россия будет второй год подряд на-

ходиться в рецессии, что произойдет впервые с 1990-х годов». Кроме того, прогнозы по инфляции на 2017 год будут ниже, чем они были на 2016 год. Тогда реальная процентная ставка, которая считается с учетом будущей инфляции, в этом году будет более высокой, объясняет он.

Определяя ключевую ставку, ЦБ привязывает к ней ставки по кредитам, которые он предоставляет коммерческим банкам, напоминает профессор финансов РЭШ Олег Шибанов. Например, по базовым залоговым кредитам это ключевая ставка плюс 1 п.п. Этот механизм влияет на кредитование реального сектора: если банки имеют возможность занимать средства у ЦБ, они могут их использовать для дальнейшего кредитования коммерческих фирм. Таким образом, ключевая ставка ЦБ напрямую определяет стоимость денег в экономике: чем она выше, тем меньше кредитов берут компании, тем меньше растет экономика.

Российский ЦБ в декабре 2014 года, повысив ставку до 17%, обнаружил, что резкое изменение ставки сразу привело к серьезным проблемам в строительном секторе: ставки по кредитам для строительных компаний иногда достигали 30%. ▣

При участии Павла Миледина и Ольги Волковой

В Японии — отрицательная ставка

Суть предложения

29 января Банк Японии объявил, что вводит отрицательную процентную ставку на новые депозиты, которые кредитные учреждения размещают в ЦБ. Ставка, которая сейчас составляет 0,1%, будет снижена до -0,1%. Сокращение депозитной ставки до отрицательных значений делает невыгодным для банков размещение средств на счетах Центробанка — вместо того чтобы получать доход, они вынуждены платить регулятору. Предполагается, что в таком случае средства, вместо того чтобы поступать на счета ЦБ, будут инвестированы в экономику.

Только к новым резервам

Отрицательная ставка будет применяться только к тем резервам, которые Банк Японии начисляет коммерческим банкам в ходе новых раундов выкупа ценных бумаг у финансового сектора. По уже существующим резервам, которые, по оценке The Financial Times, достигают \$2,5 трлн, по-

прежнему будет действовать процентная ставка 0,1%. Bloomberg пишет, что новые правила начнут действовать с 16 февраля. ЦБ также будет скупать гособлигации, бумаги фондов, инвестирующих в недвижимость, а также биржевых фондов с целью расширить денежную базу. Одновременно с вводом отрицательной процентной ставки для части избыточных резервов Банк Японии сохранил программу выкупа ценных бумаг. Она достигает 80 трлн (\$666 млрд) в год.

Европейский опыт

До Банка Японии с отрицательными ставками уже экспериментировал Европейский центральный банк, который ввел отрицательную ставку по депозитам овернайт в июне 2014 года, сейчас ставка по ним составляет -0,3%. Отрицательные ставки на избыточные резервы действуют также в Швейцарии и Швеции, а в 2012–2013 годах с ними экспериментировал Банк Дании.

Реклама.



M-Guard. Пуленепробиваемый авторитет

Внутри бронированного автомобиля M-Guard Вас оставят любые тревоги. Внешне неотличимый от обычного M-Класса, он обеспечит безопасность для Вас и Ваших материальных ценностей.

Принцип интегрированной системы защиты (класс защиты VR6), которая является неотъемлемой частью конструкции, позволяет оптимально адаптировать все системы к особенностям бронированного автомобиля. Комфорт в полном объеме, великолепная управляемость и впечатляющая защита — вот отличительные черты M-Guard. Полный привод 4MATIC позволяет безопасно двигаться в условиях бездорожья, а шины Run-Flat сохраняют ходовые качества даже в случае потери воздуха.

Ничто и никто не сможет заставить свернуть Ваш Mercedes-Benz M-Guard с намеченного пути!

Подробную информацию о технических особенностях автомобиля, стоимости и комплектации узнавайте в салонах дилерских центров и на сайте www.mercedes-benz.ru/mguard

8 800 000 руб.*

Mercedes-Benz

The best or nothing.



* Указана рекомендованная розничная цена с НДС по состоянию на 01.02.2016. Обращаем Ваше внимание на то, что вся предоставленная информация, касающаяся рекомендованной розничной цены, спецификации и технических характеристик, носит информационный характер и ни при каких условиях не является публичной офертой, определяемой положениями статьи 437 (2) Гражданского кодекса Российской Федерации. Для получения подробной информации, пожалуйста, обращайтесь к ближайшему официальному дилеру марки «Мерседес-Бенц».

КТО МОЖЕТ ВОЙТИ
В «СПИСОК ХОДОРКОВСКОГО»

ФОТО: Зураб Джавадзе / ГИСС

↑ Один из фигурантов дела о беспорядках на Болотной площади (в конце 2013 года обвинения были сняты по амнистии) — Мария Баронова признавалась, что когда-то обожала Владимира Путина, но после ареста Михаила Ходорковского ее взгляды изменились. «На протяжении нулевых обожание сменилось разочарованием, а разочарование — презрением», — говорила Баронова в интервью радиостанции «Свобода». Сейчас она работает координатором проекта Ходорковского в поддержку политзаключенных «Открытая Россия»

→ Дмитрий Гудков с 2009 года был лидером молодежной организации «Справедливой России», в 2011-м стал депутатом Госдумы. Принимал участие в протестных митингах против фальсификации выборов. В 2013 году Гудкова исключили из «Справедливой России» «за действия, наносящие вред» партии. С тех пор он является независимым депутатом



ФОТО: Юрий Кибиров для РБК

Какие политики получат поддержку опального олигарха на выборах в Госдуму

Кандидаты Ходорковского

ЕЛИЗАВЕТА АНТОНОВА

Проект Ходорковского «Открытые выборы» набирает кандидатов, которым поможет пройти в Госдуму. В «списке Ходорковского» будет представлен весь спектр оппозиции — от защитников прав дальнобойщиков до соратников Навального.

НА СМЕНУ «ПОЛИТИЧЕСКИМ ПЕНСИОНЕРАМ»

В Москве и Петербурге проходят интенсивные переговоры по разделу округов между оппозиционерами, которые намерены идти на выборы в Госдуму при поддержке «Открытых выборов», рассказал РБК координатор проекта Тимур Валеев.

«Открытые выборы» — это новый проект Михаила Ходорковского, целью которого станет поддержка оппозиционных кандидатов на парламентских выборах в сентябре 2016 года. Поддерживать будут одномандатников. Кризис больше всего затронул регионы, и настоящая битва развернется именно там за одномандатные округа, считает координатор проекта. Он добавил, что встречался с кандидатами из Новосибирска, Томска, Челябинска, Екатеринбурга, Самары, Ярославля и Вологды.

«Проблема нашего времени в том, что нами управляют бабушки и дедушки, старые тамагочи, которые уже не хотят ничего исправлять», —

объясняет Валеев задачу проекта. По его словам, «политические пенсионеры» не думают о будущем, а «нам с вами здесь жить». Поэтому нужно, чтобы появилось молодое поколение политиков.

Так как проект не является партией, кандидатам, которые получат такую поддержку, нужно будет или собирать подписи, идти баллотироваться от партии с «лицензией»: той, чьи выдвинуты от этой обязанности освобождены. Оппозиционных партий с лицензией сейчас две, говорит Валеев: ПАРНАС и «Яблоко».

Кандидаты получают юридическую, агитационную и финансовую поддержку. Они получают примерно половину средств, необходимых на кампанию, но не напрямую, а через финансирование сети региональных штабов. «Открытые выборы» привезут команду опытных профессионалов из Москвы, которые обучат местных молодых специалистов, говорит Валеев. Руководители региональных штабов будут учиться у экспертов в разных областях — от пиара и маркетинга до финансирования и юридической поддержки. Для агитации на местах будут привлекать волонтеров.

В середине марта «Открытые выборы» планируют представить 20 или чуть больше кандидатов, которых намерены поддержать. Единственное условие поддержки — кандидат не должен скрывать, что его поддерживает Михаил Ходорковский.

ИЗ ПРАВООЩИТЫ
В ПОЛИТИКУ

О своем намерении баллотироваться в Госдуму при поддержке «Открытой России» РБК рассказала оппозиционная активистка, амнистированная фигурантка «первой волны» «болотного дела» Мария Баронова.

Баронова, которая намерена баллотироваться по Центральному одномандатному округу в Москве (№208), уже работает в команде Ходорковского — возглавляет один из проектов «Открытой России».

«Мария будет выдвигаться самостоятельно и собирать подписи, что будет для нас определенным испытанием», — признает Валеев.

Сама Баронова объясняет свое решение стать самовыдвиженцем тем, что большинство партий на данный момент «опереточные», а «Открытая Россия», на ее взгляд, является единственной силой, которая может предложить альтернативную повестку избирателям.

Помимо Бароновой предварительной договоренности о сотрудничестве с «Открытыми выборами» удалось достичь и другим гражданам активистам. О поддержке со стороны Ходорковского договорился петербургский активист ПАРНАС Сергей Гуляев, который отстаивал интересы дальнобойщиков во время массовых протестов против «Платона» в конце прошлого года.

Сам он сообщил РБК, что планирует баллотироваться по Северо-Западному округу Петербурга (№215) от ПАРНАС и с 99-процентной вероятностью сделает это при поддержке «Открытых выборов». «Я со своей стороны согласен и буду признателен, если они меня поддержат», — отметил Гуляев, добавив, что ему симпатична позиция «Открытых выборов» и в целом все, что делает Ходорковский.

Ведутся переговоры о сотрудничестве «Открытых выборов» с сооснователем сообщества «Диссернет» Андреем Заякиным, рассказал РБК его знакомый. По словам собеседника РБК, в случае выдвижения тот пойдет на вы-

Предыдущие списки Ходорковского

Либералы и «Отечество —
Вся Россия»

Во время парламентских выборов 1999 года Ходорковский поддерживал Союз правых сил и «Яблоко». Однако «люди ЮКОСа» избирались в парламент и от других политических сил. В 1999 году депутатом стал заместитель председателя «ЮКОС-Москва» Владимир Дубов, прошедший по списку «Отечество — Вся Россия».

Либералы и коммунисты

В 2003 году Ходорковский также оказывал финансовую поддержку

Союзу правых сил и «Яблоку». Однако, как позже говорила правозащитник Ирина Ясина «Коммерсанту», поддерживал он не только либералов, но и КПРФ. О том, что Ходорковский финансировал коммунистов, говорил бывшему премьер-министру Михаилу Касьянову и президент Владимир Путин, о чем экс-премьер рассказал в 2004 году в интервью Financial Times. Лидеры КПРФ отрицали, что получали деньги от Ходорковского. Однако в Госдуму от коммунистов были избраны Алексей Кондауров, бывший советник правления ОАО

«ЮКОС-Москва» и акционер компании ЮКОС Сергей Муравленко.

40 кандидатов

На тех же выборах депутатом от «Единой России» был избран Анатолий Ермолин — директор молодежных программ фонда «Открытая Россия». В 2004 году он был исключен из фракции. По оценке Бориса Немцова, одного из лидеров СПС, в 2003 году бывший совладелец ЮКОСа сформировал так называемый список Ходорковского, в котором было около 40 кандидатов-одномандатников.

→ Муниципальный депутат московского района Зюзино Константин Янкаускас активно участвует в борьбе с коррупцией и злоупотреблениями во власти. В 2013 году участвовал в избирательной кампании Алексея Навального на выборах мэра Москвы, где организовывал агитационные кубы. В 2014-м ему было предъявлено обвинение по делу о хищении средств в ходе предвыборной кампании Навального



ФОТО: ПЕТР КАСИКИ/КОМЕРСАНТЪ



← Соратник оппозиционера Алексея Навального, член центрального совета партии «Прогресс», сотрудник Фонда борьбы с коррупцией Георгий Горюхины занимается расследованиями коррупции чиновников. В марте 2013 года Горюхины выявил недвижимость в Майами у сенатора от Псковской области Михаила Маргелова, а годом позже обнаружил незадекларированное имущество у депутата-единоросса Сергея Железняк

ФОТО: РИА Новости

боры от ПАРНАС. Сам Заякин не подтвердил и не опроверг эту информацию.

СОРАТНИКИ НАВАЛЬНОГО

О своем желании выдвигаться по одному из одномандатных округов при поддержке «Открытой России» РБК заявили несколько соратников Алексея Навального, которые идут на выборы под брендом обладающей лицензией партии ПАРНАС.

Принять помощь Ходорковского готовы сопредседатель петербургского отделения ПАРНАС Андрей Пивоваров и глава новосибирского отделения партии Егор Савин. При этом Валеев напомнил, что уголовное дело против Пивоварова недавно было передано в суд и, вполне возможно, тот будет иметь судимость и не сможет баллотироваться.

По словам Валеева, «Открытые выборы» достигли предварительной договоренности с соратником Навального и соучредителем Партии 5 декабря Константином Янкаускасом. Янкаускас, который намерен баллотироваться по Черемушкинскому округу Москвы (№209), подтвердил РБК, что ведет переговоры с координатором проекта.

В Ленинградском округе Москвы (№198) собираются баллотироваться руководители отдела расследований Фонда борьбы с коррупцией Георгий Албуров от ПАРНАС и научный сотрудник МГУ Юлия Галкина, которая, скорее всего, пойдет от «Яблока», рассказали РБК два источника, знакомых с ходом переговоров.

«Открытые выборы» не могут поддерживать одновременно двух кандидатов в одном округе, так что пока ведут переговоры о сотрудничестве с Галкиной и могут поддержать Албунова, если тот согласится избираться в другом округе, сказал

Валеев. Галкина подтвердила РБК, что намерена баллотироваться по 198-му округу, однако сказала, что пока рано говорить о сотрудничестве с конкретной партией и «Открытыми выборами», так как переговоры продолжаются.

Предварительно договорился о взаимодействии с «Открытыми выборами» и оппозиционный депутат Дмитрий Гудков, который собирается переизбираться в Госдуму по одному из московских округов, рассказали РБК два знакомых Гудкова.

Сам Гудков сказал РБК, что будет рад любой публичной поддержке, но пока переговоров с «Открытыми выборами» на эту тему не вел. Он подчеркнул, что ставит перед собой задачу привлечь финансирование путем фандрайзинга, чтобы продемонстрировать поддержку со стороны большого числа избирателей. Кампания будет прозрачной и открытая, добавил он.

Среди возможных кандидатов от «Открытых выборов» есть и представители бизнеса. В частности, Валеев ведет переговоры с бизнесменом из Вологды Сергеем Махтановым. Это молодой предприниматель, демократ, который имеет опыт участия в избирательных кампаниях в своем регионе и понимает, как помочь малому бизнесу в регионе преодолеть кризис, объясняет свой выбор Валеев. Махтанов на телефонные звонки не ответил.

Валеев уже пообщался кандидатами и продолжает переговоры. По его словам, о сотрудничестве с «Открытыми выборами» задумались не только представители внесистемной оппозиции, но и действующие члены «Справедливой России» и КПрФ. Называть их до достижения предварительной договоренности он отказался. Эти политики не видят перспектив в своих партиях и хотят понять, какое политическое будущее их ждет, если они пойдут от

«Открытой России», пояснил Валеев. При этом очевидно, что им придется покинуть свои партии, если они решатся сотрудничать с проектом Ходорковского, добавил он.

ШАНСЫ НА ПОБЕДУ

Глава избирательного штаба ПАРНАС Константин Мерзликин заявил РБК, что руководство партии не возражает против того, чтобы кандидаты от ПАРНАС получали поддержку от «Открытых выборов». Главное, чтобы все выдвиженцы, включая одномандатников, приняли участие в праймериз вместе со всеми остальными, добавил он.

Член политкомитета «Яблока» Лев Шлосберг, которому доверено вести коалиционные переговоры с демократическими силами в рамках подготовки к выборам в Госдуму, сказал РБК, что приоритетом для партии являются переговоры с партиями и кандидатами, в то время как «Открытые выборы» партией не являются. Если кто-то из кандидатов сочтет для себя нужным во время избирательной кампании упоминать бренд другой организации, это его право, говорит Шлосберг. Однако он не исключает, что кандидаты от партии «Яблоко» должны будут согласовать свои заявления с руководством партии. Пока в политкомитет «Яблока» соответствующих запросов не поступало, добавил он.

К кандидатам, которых поддержит Ходорковский, будет дополнительный интерес и информационное сопровождение, считает Валеев. Несколько собеседников РБК из потенциальных кандидатов «Открытых выборов», в свою очередь, на условиях анонимности делились своими опасениями в связи с публичным объявлением о поддержке со стороны Ходорковского, называя это серьезным политическим риском. ■

В каких регионах КПрФ рассчитывает получить больше всего голосов

Возвращение «красного пояса»

ФАРИДА РУСТАМОВА

НУЖЕН РАСКОЛ

Коммунисты составили список регионов, где рассчитывают на наиболее высокие результаты в ходе предстоящих выборов Госдумы. К новому «красному поясу» в КПрФ отнесли даже Москву и Санкт-Петербург.

ПЕРВАЯ ДЕСЯТКА

29–30 января КПрФ провела семинар-совещание первых секретарей комитетов региональных отделений партий и кандидатов в депутаты Госдумы, на котором коммунисты обсудили выдвижение и тактику поведения коммунистов на предстоящих выборах Госдумы в сентябре 2016 года.

На второй день коммунисты обсудили ситуацию в регионах, в которых они имеют наибольшие шансы на высокий результат, рассказал РБК секретарь ЦК КПрФ, депутат Юрий Афонин.

В первую десятку регионов с высоким потенциалом протестного голосования вошли Иркутская, Челябинская, Свердловская, Новосибирская области, Москва и Санкт-Петербург, а также Ярославская, Кировская, Омская области и Хабаровский край.

Этот список составлен на основе доклада «Новый красный пояс России: региональные аспекты электорального потенциала системной оппозиции в зависимости от предпочтений избирателей и уровней административного воздействия». «Красным поясом» в 1990-х называли группу областей, стабильно голосовавших за КПрФ.

«Центр тяжести в плане симпатий к КПрФ и протестных настроений приходится на Урал и Сибирь»

Потенциал протестного голосования в каждом регионе определялся по нескольким факторам: численность избирателей, явка на прошлых выборах Госдумы, численность городского населения, численность избирателей, принимавших участие в выборах, но не голосовавших за партию власти, и т.д.

В областях с высоким потенциалом, гласит исследование, живет больше половины всех избирателей страны, «электорат менее подвержен манипуляциям со стороны действующей власти, население более критично относится к власти и в целом больше интересуется политикой». Именно поэтому у системной оппозиции здесь «качественно приложенные усилия способны дать конкретный результат». Явка в этих регионах, прогнозируют авторы доклада, составит около 50%.

На фоне экономического кризиса и возникающих трудностей голоса сомневающимся избирателям перейдут к системной оппозиции, считают авторы доклада. «Центр тяжести в плане симпатий к КПрФ и протестных настроений приходится на Урал и Сибирь, — рассуждает Афонин. — Там не развивается промышленность; стагнация, туманные жизненные перспективы у молодежи, социальная напряженность, сокращение рабочих мест — вот проблемы населения, на которые не отвечают другие партии».

По его словам, в Иркутской (27,8% за коммунистов на выборах 2011 года) и Новосибирской областях (30,25%) коммунистов поддерживает высокообразованное население, в Свердловской (15,6–17,3% в 2011 году) и Челябинской областях (12,1–17,2%) — рабочие крупнейших предприятий.

Исследование будет использоваться при разработке стратегии и тактики предвыборной кампании, отмечает Афонин.

«Мы действительно составили список приоритетных регионов, но это не значит, что другими мы заниматься не будем», — подчеркивает главный юрист КПрФ, депутат Вадим Соловьев. По его словам, компартия сделает акцент на работу в одномандатных округах, поскольку коммунисты считают их своей сильной стороной. Партийные списки и программа партии будут готовы к концу февраля.

Электоральный результат КПрФ не будет выше 20%, если в регионе не происходит элитный раскол в их пользу, считает политконсультант Валентин Бианки. По итогам выбо-

ров 2011 года коммунисты набрали более 20% голосов в половине регионов, в двух областях — Новосибирской и Орловской — их результат был выше 30%.

Такой раскол сейчас есть в Иркутской области (губернатор — коммунист Сергей Левченко) и Новосибирске (мэр — коммунист Анатолий Локоть), напоминает эксперт, поэтому там может быть история успеха.

Другим исключительным фактором для успеха коммунистов может стать «пришлый» губернатор, как Никита Бельх в Кировской области, который не будет способствовать жесткой аккумуляции средств только в пользу партии власти, заключает политолог.

После семинара-совещания кандидатов и партфункционеров в феврале в Орле коммунисты проведут экономический форум, на котором будет обсуждаться программа партии. ■



В собственности компаний сейчас находится почти 58 тыс. участков под застройку жилья, на которых нет объектов капитального строительства

СТРОИТЕЛЬСТВО Правительство придумало способ собирать больше денег с девелоперов

Налог на простой

АЛИСА ШТЫКИНА

Минэкономразвития придумало, как увеличить собираемость земельного налога с участков, отданных под застройку жилья. Лазейки, которые позволяют застройщикам обходить повышенную ставку налога, будут закрыты.

СТРОИТСЯ

Министерство экономического развития подготовило законопроект, облегчающий налоговое бремя тех девелоперов, которые медленно застраивают участки, оформленные под строительство жилья. Сейчас ставка земельного налога на такие участки удваивается, если дом не построен или не зарегистрирован в течение трех лет, а Минэкономразвития предлагает продлить этот период до пяти лет. На самом деле продление этого льготного периода позволит увеличить реальные поступления от земельного налога, рассчитывает ведомство. Дело в том, что собственники участков под жилищное строительство нередко используют лазейки, чтобы бесконечно откладывать повышение налога, а новый за-

конопроект перекроет такую возможность.

Уведомление о разработке проекта размещено на официальном сайте regulation.gov.ru. 28 января документ поступил в правительство (копия есть у РБК), сообщил источник в Минэкономразвития.

Сейчас, по данным Росреестра, примерно на 5 млн земельных участков, предоставленных для жилищного строительства, объекты либо не построены, либо построены, но не зарегистрированы, говорит РБК представитель Минэкономразвития. В собственности компаний сейчас находится почти 58 тыс. участков, предоставленных для жилья, но не имеющих объектов капитального строительства, и еще порядка 141 тыс. участков для индивидуального строительства, говорит представитель Минстроя. Такое «простаивание» земель не позволяет эффективно их использовать и наполнять бюджет, посчитали в Минэкономразвития. Об этом же говорит представитель Минстроя.

НОВЫЕ ПРАВИЛА

Поправки коснутся пунктов 15 и 16 статьи 396 Налогового кодекса («Порядок исчисления

налога и авансовых платежей по налогу»). Они заработают с 1 января 2017 года.

Сейчас все собственники земельных участков, предполагающих жилищное строительство, платят налог по двойному коэффициенту с момента регистрации прав на землю. Он действует три года, а затем коэффициент увеличивается еще в два раза — до 4х. Если собственник участка застроит его быстрее, чем за три года, и оформит по-

жилых домов общей площадью более 300 тыс. кв. м, поясняет представитель Минстроя.

Некоторые собственники, чтобы избежать оплаты по коэффициенту 4х (и продолжать платить по коэффициенту 2х), либо регистрируют на участке вспомогательные постройки, либо раз в три года делят участок и перепродают его аффилированным структурам и таким образом бесконечно откладывают оплату по коэффициенту

пятилетнего периода, дальше — учетверенная.

Для владельцев участков под частные дома и дачи (индивидуальное жилищное строительство) правила останутся прежними: двойной коэффициент налогообложения начинает применяться, только если дом не построен и не зарегистрирован в течение десяти лет.

Идея внесения поправок в статью 396 Налогового кодекса преследует две цели: первая — подтолкнуть к проектировочной и строительной деятельности тех профессиональных игроков рынка, кто действительно покупал землю под стройку, но по какой-то причине — возможно, из-за рыночной конъюнктуры — не выводит проекты на рынок, рассуждает партнер девелоперской компании «Химки Групп» Дмитрий Котровский. Вторая цель — увеличить собираемость налогов с тех землевладельцев, которые покупали землю не с целью вести на ней строительную деятельность, а с целью получить прибыль от последующей перепродажи этой земли после роста ее стоимости.

На земельном рынке действительно существовала практика перепродажи земли «внутри семьи», для того чтобы

Продление сроков действия льготного коэффициента — позитивная инициатива, для застройщика это возможность сократить расходы, считает эксперт

стройку в пределах этого срока, то ему возвращают половину уплаченного налога. Теперь Минэкономразвития предлагает увеличить срок действия льготного двойного коэффициента с трех до пяти лет, для крупных застройщиков — до 15 лет. Крупная застройка — это строительство многоквартирных домов общей площадью более 500 тыс. кв. м либо индивидуальных и (или) малоэтажных

4х, поясняет источник в Минэкономразвития. Проект закрывает эту лазейку: переход права собственности на земельный участок другому лицу, раздел или объединение земельных участков «не прерывают течение сроков» исчисления коэффициентов, говорится в законопроекте. Иными словами, независимо от операций с участком двойная ставка будет применяться в течение одного

не платить налог с повышенным коэффициентом, говорит Котровский. По его словам, это не повсеместно распространенная практика, но она касалась не только частных землевладельцев, мелких собственников, но и крупных компаний, которые занимаются строительством. Правда, изменение системы налогообложения (расчет налога исходя из кадастровой стоимости) уже подтолкнуло многих лендлордов к тому, чтобы прекратить хранить деньги «в земле», и первая волна изъятия от земельных активов некрупными землевладельцами уже прошла, добавляет Котровский. Он считает, что если инициатива будет реализована, это может стать причиной выхода на рынок нового объема предложений по земельным участкам, которые и без того не показывают сейчас положительной ценовой динамики.

КРИЗИСНЫЕ ЯВЛЕНИЯ

Двойной коэффициент для собственников участков под строительство жилья ввели осенью 2014 года, ожидалось, что это ускорит темпы строительства, но из-за кризиса этого не произошло, указывает руководитель юридической службы АКГ «МЭФ-Аудит» Иван Чемичев. «Например, Новосибирская область оценивает долги, возникшие из-за введения двойного налогообложения, в 230 млн руб. Мэрия уже проиграла дела по взысканию таких долгов на 90 млн руб., ведь среди должников — крупнейшие застройщики региона», — отмечает юрист.

«В кризис продажи первичного жилья в России упали примерно на 30–40%, активность застройщиков значительно снизилась. Многие брали кредиты в иностранной валюте, не строить сейчас выгоднее, чем строить, — объясняет Чемичев. — Застройщики пытаются уходить от повышающих коэффициентов по земельному налогу: они берут земли под жилищное строительство, а потом меняют разрешенное использование участка».

Проблема, о которой говорит Минэкономразвития, связана не столько с отсутствием спешки по строительству и регистрации объектов, сколько с общей экономической ситуацией в стране и необходимостью пополнения бюджета, уверен директор департамента оценки и консультационных услуг Swiss Appraisal в России и СНГ Алексей Сергеев.

Дело не в том, что застройщик по своей инициативе откладывает строительство, а в том, что в короткий срок невозможно построить большую территорию; это становится также невозможно в условиях кризиса, поясняет заместитель генерального директора девелоперской компании MR Group Андрей Кирсанов.

Продление сроков действия льготного коэффициента — позитивная инициатива, для застройщика это возможность сократить расходы, говорит ком-

мерческий директор ФСК «Лидер» Григорий Алтухов. А отмена возможности продлять льготную ставку с учетом операций с земельным участком, по его мнению, направлена на пресечение злоупотреблений, хотя и может спровоцировать рост цен на земельные участки.

Это позитивное изменение, которого давно добивались девелоперы, особенно это важно для проектов комплексного освоения территорий и проектов развития застроенных территорий, которые невозможно осуществить за короткий трехлетний срок, согласен Кирсанов. «Продление льготного периода означает сокращение обременительных затрат по проектам. Такая мера, особенно в условиях кризиса, может помочь застройщику избежать банкротства, а участнику долевого строительства — не стать обманутым дольщиком», — говорит он.

ЦЕНА ВОПРОСА

По данным ФНС, за январь — октябрь 2015 года сумма имущественных налогов в целом составила 923,8 млрд руб., но посчитать суммы, которые могут поступить в местные бюджеты в связи с принятием законопроекта, сложно, поскольку неизвестно, какое число юридических и физических лиц затянута сроки жилищного строительства и на сколько, говорит представитель Минэкономразвития.

Если проект будет принят, то 5 млн земельных участков, предоставленных для жилищного строительства (по данным Росреестра), необходимо будет в ближайшее время построить, а объекты на них зарегистрировать, что может ежегодно приносить до 1,46 трлн руб. дополнительных налогов в региональные бюджеты, считает Алексей Сергеев.

Полтора года назад Минэкономразвития уже разработало подобный законопроект, но тогда он не был поддержан Госдумой, в ноябре 2015 года ведомству поручили возобновить работу над ним, рассказал РБК представитель Минэкономразвития.

Сейчас законопроект находится в стадии разработки, после рассмотрения Минфином и Минстроем текст может измениться, говорит представитель Минэкономразвития. Ведомства согласовали его в рабочем порядке, но официальной позиции пока нет, добавляет источник РБК в Минэкономразвития. «Эти меры позволят стимулировать собственников земельных участков, предоставленных для жилищного строительства, либо использовать их по назначению, либо включать в оборот недвижимости. Окончательная версия документа еще не поступила на рассмотрение в Минстрой. Отдельные пункты документа, возможно, претерпят изменения», — подтверждает представитель Минстроя. Представитель Минфина не ответил на запрос РБК. ■

При участии Анны Дерябиной

МНЕНИЕ



ФОТО: из личного архива

ОЛЬГА ГУЛИНА,
эксперт Института миграционной политики (Берлин)

Почему ЕС нельзя закрывать границы

Миграционный кризис в Европе привел к дискуссиям о судьбе Шенгенского соглашения и первым ограничениям на границах. Но именно Шенген обеспечивает высокую конкурентность ЕС на мировой арене.

Около тридцати лет назад пять государств — Бельгия, Нидерланды, Люксембург, Франция и Германия — подписали Шенгенское соглашение, судьба которого сейчас вызывает бурные дискуссии на Европейском континенте. Несколько стран ЕС, а также Норвегия уже объявили об усилении пограничного контроля. Главы МВД стран Евросоюза рекомендовали подготовить законодательную базу для ограничения действия Шенгенского соглашения на два года. Ключевой сейчас вопрос — какова цена его отмены?

Четыре свободы — свобода передвижения людей, капиталов, товаров, работ и услуг — это краеугольный камень Европейского союза, фундамент Шенгенского соглашения. В настоящий момент участниками Шенгенского соглашения являются 22 государства Европейского союза, Лихтенштейн, Швейцария, Норвегия и Ирландия. Четыре страны ЕС — Болгария, Хорватия, Кипр и Румыния — ждут своего часа для вступления в зону его действия.

Точно оценить финансовую подоплеку действия всех четырех свобод внутри шенгенской зоны весьма проблематично, однако сопоставление отдельных слагаемых — свободы передвижения товаров и индивидов — дает представление об общей картине.

СВОБОДА ПЕРЕДВИЖЕНИЯ ТОВАРОВ

Свобода передвижения товаров предопределяет отсутствие таможенных процедур, двойного налогообложения, свободу перемещения импорта и экспорта между странами внутри зоны Шенгенского соглашения. Это одно из самых больших преимуществ внутреннего рынка общей Европы. Межстрановая торговля (оборот товаров) внутри Евросоюза растет динамично: с €800 млрд в 1992 году до €2,8 трлн в 2013-м. Стабильно сохраняется тенденция, когда государства ЕС имеют более

высокие показатели торговли со странами — членами Евросоюза, чем за его пределами. По расчетам исследователей из Университета Дюка, увеличение оборота торговли на 0,1% между двумя государствами внутри Шенгенской зоны увеличивает их доходы на сумму не менее \$50 млн.

Не последнюю роль в этом играет и свобода транспортировки грузов. «Архитекторы» Шенгенского соглашения еще в момент его создания ставили себе цель обеспечить свободу передвижения грузов, преимуще-

«6,9 млн жителей Европейского союза работают и живут в другой стране ЕС. Ежедневно порядка 1,1 млн человек свободно перемещаются между границами государств, подписавших Шенгенское соглашение»

ственно автотранспортом, по дорогам и магистралям Европы. До сих пор внутри Европейского союза 75,4% грузов перевозятся автомобильным, 17,4% — железнодорожным, 6,7% — водным транспортом и 0,1% — с помощью авиации.

Введение погранично-паспортного контроля негативно отразится на логистике автотранспортных перевозок. Президент Еврокомиссии Жан-Клод Юнкер в своем выступлении 15 января 2016 года предостерег государства — члены ЕС от введения подобных мер, ведь совокупные расходы для организации контроля одного грузовика могут составить порядка €55 тыс. Представители ассоциации автоперевозчиков Дании (Denmark's DSV) уже заявили, что каждый дополнительный час ожидания на контролируемых границах потребует €625 млн ежегодно.

Имеющиеся примеры уже введенного погранично-паспортного контроля внутри Шенгенской зоны подтверждают данные расчеты. В ноябре 2015 года Швеция и Дания ввели пограничный и, позже, паспортный контроль на Эресуннском мосту, представляющим собой двухполосную железную дорогу и четырехполосную автомагистраль через пролив Эресунн. По расчетам Еврокомиссии, расходы обоих государств на организацию и обеспечение контроля, персо-

нальные затраты уже составили порядка €300 млн. Введение паспортно-пограничного контроля на участке немецко-датской границы может стоить дополнительные €90 млн.

СВОБОДА ПЕРЕДВИЖЕНИЯ ЛЮДЕЙ

6,9 млн жителей Европейского союза работают и живут в другой стране ЕС. Ежедневно порядка 1,1 млн человек свободно перемещаются между границами государств, подписавших Шенгенское соглашение, для работы, учебы или просто развлечения. Это обеспечивает мобильность общеевропейского рынка труда, знаний и технологий. В одном только Люксембурге 40% трудоспособных жителей (порядка 150 тыс. человек) ежедневно пересекают границы Бельгии, Франции или Германии.

Закрепленная в Шенгенском соглашении свобода перемещения лиц имеет и другие преимущества, в том числе для граждан других стран, гарантируя высокую конкурентоспособность европейского туристического рынка. В одной только Франции, по оценке всемирной организации туризма (WTO), 7% ВВП и 2 млн рабочих мест обеспечены доходами от туризма. Внутри всех 28 государств Европейского

союза цифры гораздо выше: 5% ВВП, 9,7 млн рабочих мест и более 1,8 млн вовлеченных в бизнес компаний малого и среднего звена.

Шенгенское соглашение, претворяющее в жизнь четыре основополагающие свободы, является той самой «дойной коровой», которая и обеспечивает высокую конкурентность ЕС на мировой арене и гарантирует материальные блага его жителей. Любое изменение режима свобод передвижения товаров, работ и услуг внутри Шенгенской зоны серьезно затронет страны-тяжеловесы европейской экономики (Германию, Голландию и Францию), однако самые большие потери понесут экономики стран Центральной и Восточной Европы (Словения, Польша), экспорт которых на внутренние рынки Евросоюза составляет весомую часть их доходов. Посягательство на свободу передвижения индивидов станет серьезным ударом для стран — основательниц Европейского союза (Бенилюкса, Германии и Франции) как основных бенефициаров свободного передвижения людей и капиталов. А потому такая «игра» в краткосрочной перспективе не стоит свеч.

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.

КОНФЛИКТ С ТУРЦИЕЙ Анкара обвинила Россию в нарушении воздушного пространства

Заблудившийся самолет

АРТЕМ ФИЛИПЕНОК

Турция снова обвинила Россию в нарушении своего воздушного пространства и привела ВВС в наивысший уровень готовности. В Москве претензии отвергают и считают их предложением для возобновления отношений.

В воскресенье в турецких ВВС был объявлен «оранжевый» уровень тревоги, что означает состояние «полной готовности ко всему», при котором летчики принимают решение об открытии огня без согласования с командованием, сообщило турецкое государственное информационное агентство Anadolu.

Как пояснили агентству источники в военных кругах, повышенный уровень тревоги на авиабазах ВВС Турции предполагает «полную готовность ко всему» и немедленный ответ пилотов без согласования с командованием.

НАРУШЕНИЕ ГРАНИЦЫ

Изменение уровня тревоги произошло после того, как официальная Анкара обвинила российские ВВС в очередном нарушении государственной границы Турции боевым самолетом Су-34. МИД Турции выступил с заявлением об инциденте в субботу, 30 января. Ведомство обвинило Россию в том, что самолет Су-34 расположенной в Сирии группировки 29 января нарушил воздушное пространство Турции. По этой причине посол России в Турции Андрей Карлов был вызван во внешнеполитическое ведомство для вручения ему



Официальная Москва назвала обвинения Турции «голословной пропагандой»

соответствующей ноты. Послу «был высказан жесткий протест и осуждение» в связи с произошедшим, говорится в сообщении МИД Турции. Пресс-атташе посольства России Игорь Митяков подтвердил ТАСС факт встречи, но ее содержания не раскрыл.

В Анкаре подчеркнули, что нарушения российскими самолетами

воздушного пространства Турции «могут привести к серьезным последствиям, ответственность за которые целиком ляжет на Российскую Федерацию». Данные Турции о нарушении российским самолетом ее воздушного пространства подтвердили США. «Мы в курсе сообщений и можем подтвердить, что вчера еще один

российский военный самолет нарушил воздушное пространство Турции и НАТО», — заявил представитель Министерства обороны США Марк Райт агентству «РИА Новости». Он добавил, что Пентагон вновь призывает Россию к уважению воздушного пространства Турции и к прекращению действий, которые приводят к риску

повышенной нестабильности в регионе.

Москва данные о нарушении воздушного пространства отвергает. Официальный представитель Минобороны Игорь Конашенков заявил, что никаких нарушений воздушного пространства российскими военными самолетами не было. Официальное сообщение

НАРКОПОЛИТИКА МВД отчиталось о снижении числа «наркотических» преступлений

Особо крупные партии

ИЛЬЯ РОЖДЕСТВЕНСКИЙ

В России снизилось число преступлений, связанных с оборотом наркотиков, следует из статистики за 2015 год, обнародованной полицией. Эксперты сомневаются, что новые данные отражают реальную ситуацию в этой сфере.

УЛУЧШЕНИЕ СТАТИСТИКИ

Преступления, связанные с незаконным оборотом наркотиков, составляют примерно 10% от общего числа зарегистрированных: в 2015 году МВД зафиксировало почти 2,4 млн преступлений, из них чуть меньше 237 тыс. касаются наркотиков, следует из отче-

та МВД «Состояние преступности в России». Общее число и удельный вес таких преступлений уменьшились по сравнению с предыдущим годом: в 2014 году незаконный оборот наркотиков составлял чуть больше 11,6%, или почти 255 тыс. преступлений. Из находившихся в производстве дел по обороту наркотиков в прошлом году было раскрыто 136 тыс. случаев.

Почти три четверти всех преступлений, касающихся оборота наркотиков, квалифицируются как тяжкие и особо тяжкие, за которые предусмотрено наказание от пяти лет лишения свободы (то есть речь идет, например, о продаже наркотиков в особо крупном размере). В 2015 году таких правонарушений было зарегистрировано око-

ло 176 тыс. — это на 15 тыс. меньше, чем в 2014 году.

Правоохранительные органы стали ловить меньше «мелочек» и изымать более крупные партии, полагает научный руководитель Института проблем правоприменения Вадим Волков. В разговоре с РБК он подчеркнул, что такие изменения в статистике могут быть связаны с тем, что силовики получили установку меньше привлекать к ответственности тех, кто хранит совсем небольшие дозы для личного употребления.

ДАнные ФСКН

В ФСКН также фиксируют укрупнение изымаемых партий: если в 2014 году в России изъяли в общей сложности 21 т наркотиков,

то в 2015 году уже 36 т, рассказал в середине января на встрече с президентом директор службы Виктор Иванов. Более чем в полтора раза выросла масса изъятой марихуаны, почти в три раза — синтетических веществ. В пресс-службе ведомства РБК сообщили, что более детальная статистика будет представлена в середине февраля на коллегии ФСКН.

В данных правоохранительных органов сомневается координатор социальной работы Фонда содействия защите здоровья и социальной справедливости имени Андрея Рылькова Максим Малышев. Он полагает, что эти цифры не отражают реального положения вещей: в действительности уровень зависимости граждан от психотропных веществ не снижается.

С Малышевым соглашается Вадим Волков. По его словам, для главы ФСКН Виктора Иванова лучшим объяснением ситуации было бы то, что люди стали меньше употреблять наркотики, а правоохранительные органы теперь изымают сразу крупные партии. «Но не очевидно, что это так, поскольку есть разные способы регистрации подобных преступлений», — отметил Волков.

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ

По регионам статистика остается стабильной. Первое место, по данным МВД, с 2006 года традиционно занимает Ингушетия. В 2015 году в республике каждое

Трудный старт

Обвинили в терроризме

В Женеве в пятницу должны были начаться переговоры по мирному урегулированию войны в Сирии, однако в воскресенье стороны так и не перешли к обсуждению. Официальный представитель сирийского правительства на переговорах, постпред Сирии при ООН Башар Джаафари заявил, что не готов общаться с террористами, к которым официальный Дамаск причисляет некоторых представителей оппозиции на переговорах. При этом не все представители оппозиции прибыли на место. Для того чтобы помочь Сирии первым делом таким странам, как Турция, Иордания и Саудовской Аравии, необходимо прекратить отправлять террористов в его страну, заявил Джаафари. «Как у любого другого правительства, у нас есть долг защищать наш народ и нашу территорию, показать всем, что кровопролитие в Сирии устраивают не сирийцы. Это иностранные государства, которые используют террористов как политическое

оружие, чтобы усилить давление на сирийское правительство», — приводит агентство Sputnik слова Джаафари.

Политика — потом

Представители сирийской оппозиции в свою очередь настаивают на том, что первым делом участники переговоров должны обсудить не политические, а гуманитарные вопросы. Координатор оппозиционной делегации Риад Хиджаб потребовал от ООН оказать давление на официальный Дамаск, чтобы власти Сирии прекратили бомбардировку удерживаемых мятежниками районов, а также не препятствовали доставке гуманитарной помощи в окруженные правительственными войсками населенные пункты. По словам Хиджаба, в случае невыполнения этих требований оппозиционная делегация может покинуть Женеву. Переговоры проводятся в соответствии с резолюцией Совета безопасности ООН № 2254, и ожидается, что они продлятся полгода.

МИД Турции было при этом названо «голословной пропагандой».

ПОВОД ДЛЯ РАЗГОВОРА

«Важно, чтобы Россия и Турция поговорили друг с другом и приняли меры по предотвращению эскалации», — сказал представитель Пентагона Марк Райт агентству ТАСС. К диалогу призвал и генсек НАТО Йенс Столтенберг.

В пользу разговора высказался и президент Турции Реджеп Эрдоган. В субботу он заявил, что хочет встретиться с президентом России Владимиром Путиным в связи с фактом нарушения российским Су-34 воздушного пространства

Турции. «Я попросил нашего министра иностранных дел передать мое желание лично встретиться с господином Путиным», — заявил Эрдоган. «Но ответа я пока не получил», — добавил турецкий президент (цитаты по Reuters).

Общение Путина и Эрдогана прекратилось после того, как Турция 24 ноября прошлого года сбивла российский бомбардировщик Су-24, обвинив его в нарушении границы. Самолет упал на территории Сирии, один из пилотов погиб, еще один россиянин был убит в ходе спасательной операции. Перед этим столкновением турецкие власти неоднократно заявляли о нарушении российскими

четвертое преступление было связано с оборотом наркотиков. Схожие цифры практиковались по всем Северному Кавказу.

Собеседник РБК в ФСКН объясняет этот феномен тем, что через эти регионы идет поток наркотиков из Афганистана. Эта версия

По его словам, мода сместилась с привозных наркотиков на синтетические, которые производят в России, поэтому контрабандой эту статистику объяснить нельзя. В разговоре с РБК Зыков подчеркнул, что алкоголизм и наркомания в большей степе-

Мода сместилась с привозных наркотиков на синтетические, которые производят в России, поэтому контрабандой эту статистику объяснить нельзя

совпадает с официальной позицией ведомства. «Важнейшим фактором, определяющим вектор развития современной наркоситуации в Российской Федерации, продолжает оставаться смертоносный трафик опийных наркотиков из Афганистана», — отмечается в аналитическом обзоре ФСКН.

С этим не согласен директор института Наркологического здоровья нации Олег Зыков.

ни объясняются проблемами, которые существуют в обществе. Именно эти проблемы и влияют на спрос на наркотики в регионе, полагает Зыков. Он также отметил, что к статистике правоохранительных органов следует относиться с осторожностью.

НЕЗАВИСИМАЯ ОЦЕНКА

Ранее эксперты петербургского Института проблем правопри-

самолетами государственной границы и предупреждали об ответных мерах.

В ответ Россия ввела санкции против Турции, которые начали действовать с января этого года, а в Сирии разместила комплекс ПВО С-400.

«Мы хотим нормализации отношений с Россией, рассматриваем ее не только как соседа, но и как важного партнера. Но этот процесс не может быть односторонним, необходимо такое же понимание и со стороны РФ», — заявил министр иностранных дел Турции Мевлют Чавушоглу на пресс-конференции в Эр-Рияде, где он находится с визитом в составе делегации под руководством премьер-министра Ахмета Давутоглу.

«Надеюсь, что РФ будет вести себя более ответственно. Она и раньше отрицала нарушение нашего воздушного пространства, когда был сбит ее самолет, отрицает такое же нарушение и сейчас. Однако оно является установленным фактом. Все наши данные мы передаем российской стороне. Отрицание очевидного — типичная позиция России, которую она демонстрирует в последнее время», — заявил министр.

«ВОЕВАТЬ НЕ БУДЕМ»

«Видимо, Эрдоган никак не может добиться встречи с Путиным, вот и пытается использовать всякие возможности. Что бы они (турки) ни заявляли, сейчас уже в их долгу волю никто не поверит», — уверил «РИА Новости» первый зампред комитета Госдумы по международным делам Леонид Калашников.

Турция ведет политическую игру, объявляя на своих авиабазах повышенный уровень тревоги, заявил глава комитета Совета Федерации по обороне и безопасности Виктор Озеров. По его мнению, Турция пытается обвинениями «прикрыть торговлю нефтью с ИГИЛ».

менения проанализировали официальную статистику преступлений, связанных с наркотиками, и сравнили работу Федеральной службы по контролю за оборотом наркотиков и Министерства внутренних дел.

Они пришли к выводу, что вес изымаемых наркотиков у ФСКН в среднем в два-три раза больше, чем у МВД. Это обусловлено тем, что почти во всех случаях в общем вале изымаемых силами ФСКН наркотиков есть отдельные преступления с очень высокой массой изъятого.

В среднем сотрудники ФСКН изымают в два-три раза больше наркотиков. Но эта разница велика в относительных показателях и невелика в абсолютных, подчеркивают авторы исследования. Сотрудники МВД изымают в среднем по 1 г наркотических веществ, а сотрудники ФСКН — около 2 г. Но в целом МВД регистрирует 75,6% преступлений по ст. 228 УК (хранение наркотиков без цели сбыта), чаще всего вменяемой наркозависимым. ■

МНЕНИЕ



ФОТО: из личного архива

ЕВГЕНИЙ ИВАНОВ
Руководитель портала товаров и услуг Tiu.ru

Поможет ли план правительства предпринимателям

План правительства по развитию малого и среднего бизнеса в стране вряд ли принесет предпринимателям много пользы, но и не сулит особых проблем, что уже хорошо.

Стали известны детали антикризисного плана правительства в 2016 году, поддержке малого и среднего предпринимательства посвящены аж 20 пунктов из 96. Сработает ли?

Первый важный пункт — повышение порога применения спецрежимов до 120 млн руб. вместо текущих 60 млн руб. На практике ограничения обходятся созданием дополнительных юридических лиц. Мера из разряда must have, но заметного эффекта мы не увидим.

Продление режима ЕНВД — это мера, которая уже работает достаточно продолжительное время. То, что продлевают режим, новость скорее нейтральная. Вот если бы список объектов расширили, можно было бы говорить о положительном эффекте.

Установление единого норматива вычета налога на имущество, рассчитываемого по кадастровой стоимости, — мера, которая скорее условно влияет на развитие бизнеса. Планируется установить вычет по налогу на имущество для владения помещениями до 500 кв. м. В реальности у малого бизнеса почти нет таких площадей в собственности, подавляющее большинство компаний работает на арендуемых площадях. Купить помещение может не каждый, прежде всего из-за высокой цены. По идее эта мера должна помочь производителям, которые, как правило, покупают в собственность землю для организации производственных мощностей.

Льготные условия предоставления имущества, находящегося в госсобственности, — это одна из самых спорных инициатив. Где есть слова «льготный» и «госсобственность», сразу появляется коррупционная составляющая. Все уйдет своим аффилированным структурам. Это даже не приватизация, за которую государство получает деньги, а раздача «на льготных условиях», то есть бесплатно. Надо смотреть на практику применения. Но уверен, что ничего хорошего конкретно от этой инициативы ждать не стоит.

Доработка системы патентов, на мой взгляд, является самым пер-

спективным направлением работы с малым бизнесом. Задача — облегчить людям вход в предпринимательство, чтобы как можно больше населения было вовлечено в развитие собственного бизнеса.

У нас в стране очень большой теневой сектор экономики, значительная часть сделок по-прежнему проходит «за нал», что очень характерно для малого бизнеса в принципе. Виной тому слишком сложные отношения с государством в налоговом плане. Это барьер как для старта бизнеса, так и для его легализации.

Во многих компаниях, которые работают на массовом рынке, апробированная стратегия увеличения клиентской базы, согласно которой необходим очень маленький входной ценник. Сначала нужно привлечь клиентов, а потом уже на них зарабатывать. Почему бы государству не попробовать такую же тактику — предоставить низкий порог входа для начинающих предпринимателей, а уже по прошествии определенного времени работать над монетизацией, в данном случае над сбором налогов. В нашей компании этот подход проверен и работает на все 100%. Со снижением порога входа в два раза рост числа клиентов увеличивается в три раза, LTV (live time value — деньги, которые клиент приносит за время сотрудничества с государством) увеличился на 40% на начальном этапе.

Необходимо выдавать патенты стоимостью от 3 тыс. руб., давать налоговые каникулы на 3–5 лет. Добиться тем самым критической массы предпринимательски активного населения. При этом проводить специальную политику стимулирования отдельных отраслей и направлений деятельности, например связанных с НИОКР, производством, несырьевым экспортом, технологическими разработками. К улучшению предпринимательского климата надо готовить общество в целом. Иначе мы получим базары по типу начала 90-х годов.

Пожалуй, реальной помощи, направленной на развитие бизнеса, в представленном плане почти что нет. Но есть пункты, которые не делают ситуацию хуже. И это главное. Не мешать.

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.

Владелец «РТ-Инвест» Андрей Шипелов о «Платоне» и других бизнесах

«Времени обкатывать не было»

АЛЕКСАНДРА ГАЛАКТИОНОВА,
ПЕТР КИРЬЯН

Несмотря на сжатые сроки, в которые она создавалась, система сбора платы с грузовиков работает достойно, уверен совладелец «Платона» Андрей Шипелов. Об этом и других своих проектах он рассказал РБК.

«ИНОСТРАННЫХ АНАЛОГОВ НЕ СУЩЕСТВУЕТ»

— В офисах «Платона» стало спокойнее? В новогоднем мониторинге была только атака на офис в Оренбурге.

— Мы постоянно анализируем статистику, в том числе обращения в call-центр. Среднее время разговора снизилось. Если раньше было 290 секунд, то сейчас 160. То есть уже все понимают, как работать с системой. Изначально офисы просто пустовали, никто не обращался. Огромный шквал пошел за три дня до начала работы системы, все в последний день побежали, выстроились очереди, это вылилось во всеобщий гнев. Подобное свойственно внедрению любых новаций.

— Кто писал программу для «Платона»?

— Весь продукт написан полностью в России.

— Это была большая компания?

— Это не была одна команда. Все-го в проекте принимали участие 35–36 компаний. Интегратор, как это обычно бывает, это та команда, которую мы в проект пригласили. У них за плечами опыт внедрения крупных российских систем — на выборах и так далее. Также в проекте участвовали порядка 15 человек — обычных физлиц с опытом внедрений.



ФОТО: Олег Яковлев/РБК

— Они у вас в штате?

— Есть в штате, есть мои советники по направлениям. Закрывать все в одну компанию неэффективно, нужно интегрировать. «Платон» — единственная система такого масштаба, объема информации, технических требований, которая создана полностью на открытых кодах. Она не имеет ни одной лицензии. Мы создали продукт, который не несет внутри финансовой и экономической на-

грузки в будущем. Там нет никаких иностранных лицензионных продуктов. Как акционеры мы считаем, что проект с технической точки зрения получился хороший. Интерфейс пользователя удобный, я сам частенько его тестирую.

— У вас есть грузовик?

— Я тестирую ее с компьютера, ежедневно получаю статистику, вижу все обращения, недовольства и прочее. Поэтому мы постоянно корректируем какие-то вещи.

— Концессионер по условиям соглашения получает в год 10 млрд руб. Какая часть из этих денег ваша прибыль?

— Доходность сейчас обсуждать рано, не позволяет волатильность, которая сейчас на рынке. Даже несмотря на то, что мы значительно снизили валютную составляющую, она остается.

— Какая примерно?

— Изначально на конкурсе валютная составляющая была 80%. Мы перед собой ставили задачу снизить эту нагрузку: до 30% — валютная и 70% — рублевая. Думаю, что сейчас мы добились более значительного показателя: около 20% — валютная и 80% — рублевая составляющая. И мы ее продолжаем снижать.

— За счет чего?

— Во-первых, полностью ушли от вселицензионных продуктов. Когда это был конкурс, мы проводили технологический аудит, было где-то 20–30 лицензий. Лицензионные сборы в год составляли бы порядка \$15–20 млн. Это значительно. Во-вторых, в новой партии бортовых устройств поставили задачу, не увеличивая себестоимость, заменить компоненты на те, в которых ниже валютная составляющая.

— А кто производит бортовые устройства?

— Несколько предприятий. Мы проводили конкурс, порядка пяти-шести компаний участвовали в первом туре. Но здесь мы тоже наткнулись на проблему: очень мало компаний разрабатывают действительно российский продукт, который имеет либо патент, либо защиту новизны и не слизан с мировых игроков. Были компании, которые вышли на наш конкурс с иностранным продуктом в российском корпусе. Первые 200 тыс. бортовых устройств произвела компания «Центрsvязьинформ», у них завод в Санкт-Петербурге.

— Вы их обкатали на крупных перевозчиках?

— Времени обкатывать не было, то есть год на все — разработать, внедрить. Как правило, та-

кие устройства можно обкатать на стендах. Это стенды завода «Центрsvязьинформ». Какие-то выборочные партии раздавались фокусным группам и тестировались в реальных условиях. Устройство за это время, по нашим данным, менялось раза четыре. Нужно было сделать прибор вандалоустойчивым, то есть его невозможно разобрать без потерь данных. Огромные требования предъявлены к криптозащите, персональные данные полностью защищены. Практически невозможно отследить маршрут автомобиля нелегально.

— В смысле сигнал защищенный?

— Да. Защищена информация внутри устройства, защищен сигнал. Иностранцев аналогов не существует.

— Вопрос по концессионному соглашению. Алексей Навальный в конце прошлого года опубликовал одну из его версий. Действительно ли это то самое соглашение? По нашим расчетам, получается, что плата концедента не может быть меньше 9,5 млрд руб. в год, а если сумма штрафов выше, то они переносятся на следующий период. Так?

— 9,5 млрд руб. — сумма, которая легла в основу расчета всего

Инвестор и утилизатор

Андрей Шипелов — генеральный директор и совладелец компании «РТ-Инвест». Бизнесом Шипелов начал заниматься в Нижнем Новгороде, работал в сферах переработки углеводородного сырья и деревопереработки. С 2007 по 2009 год занимал должность директора по развитию Российской венчурной компании — крупнейшего государственного венчурного фонда. С 2009 по 2012 год Шипелов управлял собственным инвестфондом (100% — частный капитал), проинвестировал четыре проекта с общей капитализацией после инвестиций ком-

пании более \$35 млн. Тогда же был партнером фонда трансфера технологий компании Fleming Family & Partners (FF&P) и разрабатывал стратегию развития Волгоградской области, в частности в сфере комплексной модернизации жилищно-коммунального хозяйства Волгограда. Является основателем волгоградской компании «Телемедико». Сейчас Шипелов лично курирует пилотный проект по созданию системы энергетической утилизации твердых коммунальных отходов в Казани и представляет «Ростех» в проекте «Экология России».

проекта, она выверена с заказчиком, утверждена, значительная ее часть — это модернизация, фонд оплаты труда, сервисы и все остальное. Плата за обслуживающие кредитов, возврат кредитов и доходность инвесторов, которая находится на уровне 10–12% в рублях. Это внутренняя доходность проекта.

«ЭТОТ РЫНОК НА БЛИЖАЙШИЕ ДЕСЯТИЛЕТИЯ — МИЛЛИАРДЫ РУБЛЕЙ»

— Как вы заинтересовались идеей, которая вылилась в «Платон»?

— «РТ-Инвест» интересуется всеми сегментами, где есть глубокое проникновение технологий в рынок. «Платон» — это часть транспортной телематики, которая может быть точкой роста — чтобы в стране в принципе появилась собственная продукция в этой сфере. К сожалению, слишком многое делается неправильно: ведь можно было бы помимо создания больших технологических систем параллельно развивать внутренний спрос.

— Давно вы поняли, что это перспективный рынок?

— Мы этим занимаемся с 2012 года. Системой взимания платы с грузовиков заинтересовались в 2013–2014 году.

— То есть вы узнали, что готовится конкурс, и поняли, что в этой сфере есть бизнес?

— Мы поняли, что этот рынок на ближайшие десятилетия — миллиарды рублей. Если это будут иностранные компании и иностранные продукты, тогда российским компаниям остается только перепродавать их решения. Обычная спекуляция: купили, вложили, дороже продали — ничего российского не появляется. Мы стремились к тому, чтобы создать рынок с добавленной стоимостью в России.

— Как вы считали экономику проекта «Платон»? На чей опыт смотрели, какие выкладки делали?

— Мы изучили весь мировой рынок, знаем всех потенциальных конкурентов. Понимаем и знаем, как все формировалось с 1980-х годов в Европе и США. Внутри компании работает много квалифицированных ребят из «Тройки Диалог», «Ренессанса» и других компаний, профессионально изучающих рынки.

— То есть модели считали ваши сотрудники?

— Конечно. Финансовые модели, изменения в экономике, что будет происходить с глобальным рынком. Мы увидели нестыковку: рынок, который предлагался российским конкурсом, очень большой — третье место в мире. В конкурсе сражались бы крупнейшие компании из США и Европы, но точно не было бы ни одной российской компании, которая соответствовала бы техническим требованиям по опыту работы, количеству километров

«Мы поняли, что этот рынок на ближайшие десятилетия — миллиарды рублей. Если это будут иностранные компании и иностранные продукты, тогда российским компаниям остается только перепродавать их решения. Обычная спекуляция: купили, вложили, дороже продали — ничего российского не появляется»

дорог, охваченных созданными системами, финансированию этих систем и обслуживанию. Такой компании в России не существовало. Получалось, что 50 тыс. км дорог достались бы одному из трех-четырех мировых игроков. Но все глобальные игроки начинали бизнес у себя в стране с нуля. У нас была такая же задача: создать российский продукт и стать глобальной компанией. Мы не ошиблись: даже в кризис видно, что наш продукт самый современный в мире, он опережает конкурентов.

— Сколько человек работает в системе «Платон»?

— Около 1500.

— На всю Россию?

— Да. По сравнению с международными аналогами мы в среднем показателе по производительности и по созданию рабочих мест на такое количество дорог и внутреннего сервиса. И что нам больше всего нравится, это стабильные места на ближайшие 10–15 лет.

— Это дорогие кадры? Какая средняя зарплата?

— Сейчас не могу сказать цифру. Но она в рынке.

— ФНС не интересовалось статистикой «Платона»?

— Чтобы проанализировать статистику, нужно копить базу данных хотя бы полгода.

— Просто «Платон» позволяет показать с независимой стороны реальные бизнес-расходы, которые довольно сложно спрятать. Налоговая служба, например, сможет увидеть реальный пробег автомобиля.

— «Платон» действительно может собирать и обрабатывать любые данные, которые связаны с перевозками на 12-тонниках. Это и маршруты, и средние пробеги, и затраты топлива расчетным путем, и время водителя в пути, в том числе среднее по стране и по каким-то дорогам, отрезкам. Безусловно, будет правильно, если государство будет использовать эту информацию.

«РОСТЕХ» НЕ ИНВЕСТИРОВАЛ СРЕДСТВА. ОН ИНВЕСТИРОВАЛ ТЕХНОЛОГИИ»

— Как получилось совместное предприятие с «Ростехом»?

— «РТ-Инвест» изначально создана с «Ростехом», именно в такой идеологии, что мы вместе делаем проекты, связанные с ГЧП [государственно-частным партнерством], в области создания технологий. Одно условие — наши разработки должны быть конкурентоспособными.

— «Ростех» несколько раз сокращал долю в «РТ-Инвесте». С чем это было связано?

— «Ростех» не инвестировал средства. Он инвестировал свои технологии.

— На сайте «РТ-Инвеста» в числе активов указан «Сибирский цемент». Вы остаетесь акционером этой компании?

— Да, для нас это интересная инвестиция.

— Как «Сибирский цемент» переживает кризис?

— Так же, как и все, сложно.

— Но пока не было новостей, что производители цемента резко сокращают производство.

— Оно не сокращается. Сокращается строительный сектор вообще. Меньше жилья строится, отменяются планы по строительству затратной инфраструктуры, которая держала бюджет. «Сибирский це-

мент» — это хорошо организованная, рыночная компания, поэтому мы ее оценивали как позитивную компанию, которая способна значительно вырасти. Сейчас мы понимаем, что как непосредственное звено в строительной цепи «Сибирский цемент» находится под давлением.

— Планирует ли «РТ-Инвест» новые инвестиции? Сейчас предлагают купить что-то, что вам было бы интересно?

— Мы не смотрим на стрессовые активы вообще. «РТ-Инвест» — это инвестиционная компания, но мы численность не расширяем. В центральном офисе работают 40 человек, наши основные направления — транспортная телематика и переработка отходов. «РТ-Инвест» не поверхностный инвестор, мы всячески стараемся принимать участие в жизни компаний, в которые инвестируем.

— Что сейчас происходит с проектом переработки мусора?

— Мы развиваемся, наш рост составил 18% в прошлом году. Рост — это и доля рынка, и выручка, и другие показатели. Продолжаем расти в Казани, Татарстане, в Москве, Подмосковье.

— У вас по доле рынка был план 5% к 2014 году. Он выполнен?

— Мы стремимся к доле рынка на уровне 20–25% в целом по стране. Не изменяем конечную цель, но корректируем планы с учетом изменений, например законодательных. Мы все ждали изменения закона в начале 2015 года (ФЗ «Об отходах производства и потребления»). — РБК), нам нужны четкие правила. Закон о твердых бытовых отходах устанавливает правила на этом рынке для загрязнителей, операторов и всех остальных субъектов. Поправки к нему приняли, он как раз начал действовать с января 2016 года. Сейчас делаются подзаконные акты.

— Почему этот закон для вас так важен?

— Законом установлены справедливые принципы. Если ты производишь упаковку, ты являешься загрязнителем. В год выпускаешь 100 т этой упаковки, это 40 или 100 лет разлагается — ты обязан ее утилизировать. 100 т произвел — 100 т утилизируй и отчитайся перед государством. Дальше есть варианты: можешь утилизировать сам. Тут государство не заставляет кому-то платить — построй цех по переработке полиэтилена во вторичный полиэтилен, например. Обеспечь пункты сбора. Другой вариант: производители собираются, выбирают оператора, который за плату вывозит отходы, — это его профильная деятельность. В Европе 50% имеет вторую жизнь, потому что там это давно организовано. И третий пункт — заплатить существующему игроку рынка, чтобы он оказал эту услугу.

— Сколько игроков может выйти в качестве организаторов утилизации? Кроме вас видите кого-то?

— Конечно. Думаю, в России появится порядка 30 компаний.

— Закон начинает действовать, возникают инвестиционные условия, когда имеет смысл строить заводы, вкладываться. Вы в деньгах инвестпрограмму в каком объеме обозначаете?

Что такое «РТ-Инвест»

«РТ-Инвесту» принадлежит 50% компании «РТ-Инвест Транспортные системы», без конкурса выбранной оператором системы взимания платы с 12-тонников за проезд по федеральным трассам («Платон»). Еще 50% оператора контролирует Игорь Ротенберг, сын миллиардера Аркадия Ротенберга. «РТ-Инвест» создана в 2012 году совместно с «Ростехом». Госкорпорация контролирует 25% плюс одна акция инвесткомпания. По данным СПАРК, компания Шипелова «Царицын капитал» (98% принадлежит Шипелову, 2% — Вадиму Агафонову) контролирует 74,99% «РТ-Инвеста».

«РТ-Инвест» инвестирует в России и за рубежом преимущественно в быстрорастущие компании в секторах индустриальных технологий, сфере обращения с отходами, информационных систем и транспортной телематики, производства строительных материалов. Помимо доли в «Платоне» инвесткомпания принадлежит предприятию, занимающиеся сбором, транспортировкой, сортировкой, переработкой и утилизацией отходов в Татарстане и Москве. Компания «РТ-Инвеста» обслуживают до 2,5 млн человек и вывозят отходы объемом около 700 тыс. т в год. К концу 2017 года компания планирует обслуживать более 10% населения России.

— У нас несколько сценариев. Первый сценарий — строительство заводов тепловой переработки. Если мы говорим о Московской области, это 12 млн т в год отходов, значительная часть, где-то 20% всех отходов страны. Если стремиться к нулевому захоронению, надо перерабатывать порядка 70% отходов. То есть порядка 10–15% отходов целесообразно вовлечь под вторичный оборот, а остальное нужно обрабатывать термически — это по нашему замыслу. Такой сценарий предусматривает инвестиции порядка 300–400 млрд руб.

— На каком горизонте?

— Три-четыре года.

— Вы сейчас уже с кем-то ведете переговоры о привлечении средств?

— Конечно, хотя все сейчас говорят, что в Россию мало кто инвестирует, у нас есть подтверждение о заинтересованности одной из крупнейших международных компаний инвестировать в этот проект.

— Санкции не коснулись вас из-за того, что «Ростех» и РТ в названии?

— «РТ-Инвест» работала и собирается работать исключительно в России.

Полностью читайте интервью на www.rbc.ru

Система «Платон»

Как работает

Сбор платы за проезд грузовиков массой свыше 12 т по федеральным трассам начался в России 15 ноября 2015 года. Километр пути стоит 1,53 руб, а с 1 марта 2016 года цена должна вырасти до 3,06 руб. Вносить сбор перевозчики должны через систему «Платон», оператором которой является «РТ-Инвест Транспортные системы» (РТИТС). С РТИТС Росавтодор заключил концессионное соглашение на 13 лет, ежегодно за свои услуги оператор будет получать по 9,5 млрд руб. (это минимум за вычетом максимально возможных штрафов). Так компания покрывает свои затраты на создание и содержание системы и получает доход. Чтобы внести платеж, транспортные компании обязаны зарегистрировать автомобили на сайте системы «Платон» и перед рейсом пополнить счет

в личном кабинете. Перевозчик либо оформляет маршрутную карту, либо устанавливает бортовое устройство, предназначенное для спутниковой фиксации проезда по федеральным трассам.

Сбой и протесты

Ввод системы на второй день спровоцировал транспортный коллапс: несколько часов не работал сайт «Платона», и многие перевозчики, опасаясь штрафов, не рискнули выйти на рейс. Сбой тогда объяснили хакерской атакой из-за рубежа. С 15 ноября прошло несколько акций протестов дальнобойщиков, которые добиваются отмены нового сбора. В знак протеста дальнобойщики в конце ноября планировали выехать в Москву и перекрыть МКАД. Несколько раз с момента запуска системы сообщалось об атаках на офисы «Платона».



Ретейлеры отмечают, что в кризис россияне не стали покупать меньше. Просто перешли на более дешевые продукты

Как слабый рубль скажется на бизнесе и ценах в продуктовых магазинах

Худеть не вредно

АННА ЛЕВИНСКАЯ

Слабый рубль разгоняет инфляцию, но это не помогает ретейлерам: их продажи растут медленнее, чем до кризиса. Зато после такой встряски крупные сети получают больший кусок рынка.

АНТИРЕКОРДЫ В ПРОДАЖАХ

Чистая выручка (без НДС) «Магнита» выросла в 2015 году по сравнению с 2014-м на 24,27%, до 947,8 млрд руб., хотя руководство сети прогнозировало 25–26-процентный рост. В 2014-м годовой рост был значительно выше — 31,71%. По данным консенсус-прогноза Bloomberg, в 2016 году продажи сети могут прирасти всего на 20,7%.

Замедлился рост чистой выручки «Окей» (продажи выросли на 6,9%, до 160,3 млрд руб.; годом ранее было 8,9-процентное увеличение), «Дикси» (на 18,9%, до 272,3 млрд руб.; был 26,9-процентный рост) и «Ленты» (на 30,3%, до 252,76 млрд руб.; было

34,5%). В публичной истории и «Окей» и «Магнита» это самый низкий рост.

Лучше обстоят дела у X5 Retail Group (сети «Пятерочка», «Перекресток», «Карусель»; рост на 27,3%, до 804,13 млрд руб.; было 18,6%), но и у нее увеличение продаж, согласно консенсусу

Bloomberg, в 2016-м может замедлиться до 20%. Другие продуктовые ретейлеры пока не объявляли показатели за 2015-й.

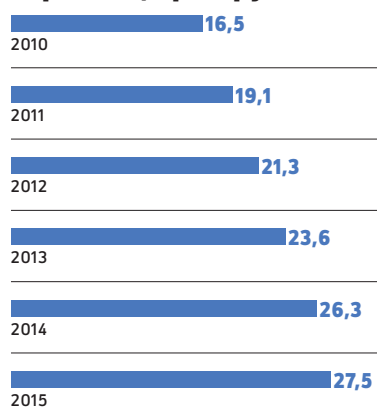
Продажи не растут докризисными темпами из-за стремления россиян к экономии. Даже «под Новый год люди меньше тратили [чем в 2014-м], такое ощущение,

что покупали только самое необходимое», — говорил «Ведомостям» финансовый директор «Магнита» Хачатур Помбухчан.

Рост продаж сопоставимых магазинов (проработавших не менее года на дату отчетности) у ретейлеров оказался гораздо ниже официальной инфляции.

Например, у «Магнита» в «магазинах у дома», то есть в главном дивизионе, — 7,29%, у гипермаркетов «Ленты» — 9,1%. По данным Росстата, потребительские цены в декабре 2015-го в сравнении декабрем 2014-го повысились на 12,9%, то есть максимально за последние семь лет. В среднем за

Оборот розничной торговли, трлн руб.



* Предварительные данные

Источник: Росстат, ЦБ

Инфляция в России



январь—декабрь 2015-го инфляция оказалась почти вдвое выше, чем в 2014-м: 15,5% против 7,8%.

ЗАКУПКИ ПОДОРОЖАЛИ

Импортных продуктов, стоимость которых привязана к валюте, в магазинах становится все меньше. По данным аналитической компании «InfoLine-Аналитика», доля прямого импорта в продажах семи крупнейших сетей в России сократилась в 2015 году до 6% с 6,5% годом ранее. В среднем по этим сетям прямой импорт сократился на 28,9% в деньгах (до \$1,68 млрд) и на 14% в весе.

В целом сегодня доля импортной продукции в торговой матрице сетей не превышает 10% в малых форматах и 15% в гипермаркетах, говорит гендиректор

Например, средняя розничная цена 1 кг подсолнечного масла, по данным Росстата, увеличилась за 2015 год на 38%, до 107,6 руб. По итогам 2014-го рост составил только 3,5%. Это связано с девальвацией рубля, подтверждает гендиректор Института конъюнктуры аграрного рынка Дмитрий Рылько: «Стоимость подсолнечного масла сильно зависит от мировых цен, потому что треть производимого фасованного масла идет на экспорт. Из-за того что масло выгоднее продавать на экспорт, производители семян подсолнечника придерживаются в ожидании роста цен».

Член совета директоров мурманской рыбоперерабатывающей компании «Севрыбсбыт» Роман Кулик также считает, что «в результате обвала рубля рыбаки стараются не связываться

У крупнейших сетей цены в четвертом квартале 2015-го выросли на 11% против почти 16% общей продовольственной инфляции, говорится в обзоре «Потребительский индекс Иванова», который публикует «Сбербанк СИБ»

«InfoLine-Аналитики» Михаил Бурмистров.

Весь год магазины стремились сократить долю импортных продуктов — найти им отечественные аналоги. Директор по внешним коммуникациям Auchan Мария Курносова рассказывала, что из-за продуктового эмбарго ретейлер существенно изменил ассортимент: например, доля российских томатов на полках гипермаркетов была доведена примерно до 50%.

Замещение импортных поставок из одних стран другими тоже отразилось на расходах. Руководитель по корпоративным и внешним коммуникациям Metro С&С Оксана Токарева отмечала, что в зависимости от удаленности страны от России сроки поставок могли повышаться на 7–14 дней. Мандарины из Марокко, по словам Помбучана из «Магнита», оказывались дороже турецких в среднем на 30%.

Поставщикам некоторых отечественных товаров становится выгоднее экспортировать их, чем продавать на внутреннем рынке, — это взвинчивает цены.

с отечественными переработчиками — им выгоднее оплачивать фрахт до Роттердама и сбывать рыбу там». «В результате конечный продукт потребители не берут — дешевле купить курицу или колбасу из субпродуктов», — говорит Кулик. По данным Росстата, за 2015 год стоимость рыбы выросла на 23,1%, годом ранее — на 9,1%.

КТО ВЫИГРАЕТ

Текущее состояние экономики может подстегнуть консолидацию продовольственной розницы. По прогнозу аналитика «Сбербанк СИБ» Артура Галимова, в 2016 году рыночная доля топ-5 ретейлеров — «Магнита», X5, «Дикси», «Ленты» и «Окей» — вырастет примерно до 24%, тогда как в 2015-м году составляла немногим больше 20%.

Глава «Магнита» Сергей Галицкий на телефонной конференции в конце января, сообщил, что «Магнит» рассчитывает на увеличение доли рынка с сохранением прибыльности. В 2015-м, по прогнозу «InfoLine-Аналити-

Выручка семи крупнейших в России продовольственных ретейлеров, млрд руб.

Ретейлер	Бренд	2010	2011	2012	2013	2014	2015
«Магнит»	«Магнит», «Магнит-Косметик», «Гипермаркет Магнит», «Магнит Семейный»	236,1	335,6	448,5	579,5	762,7	947,8
X5 Retail Group	«Пятерочка», «Перекресток», «Перекресток-экспресс», «Копейка», «Карусель»	341,6	452,5	490	532,7	631,9	804,1
Auchan	«Ашан», «Ашан-Сити», «Наша радуга», «Каждый день», «Атак», «В шаге от вас»	192,3	226,8	263,2	323,7	372,8	403,2
«Дикси»	«Мегамайт», «Минимарт», «Дикси», «Виктория», «Кэш», «Дешево», «Квартал», «Семейная копилка»	63,8	101,4	145,7	178,9	227,1	270,5
«Лента»	«Лента»	70,6	89,8	109,9	144,3	194,0	252,8
Metro Group	Metro С&С, Metro Punct, Real	143,5	169,7	198,9	191,3	209,5	225
«ОКей»	«ОКей», «ОКей-экспресс»	82,7	93,1	117,3	139,5	152,0	160,3

Источник: расчеты компании «InfoLine-Аналитика»

Доли сетей на российском рынке продовольственных товаров, %

Ретейлер	Бренд	2010	2011	2012	2013	2014	2015
«Магнит» (без учета дрoгери)	«Магнит», «Гипермаркет Магнит», «Магнит Семейный»	3,0	3,8	4,6	5,2	6,2	7,0
X5 Retail Group	«Пятерочка», «Перекресток», «Перекресток-экспресс», «Копейка», «Карусель»	4,4	5,1	5,0	4,9	5,2	6,2
Auchan	«Ашан», «Ашан-Сити», «Наша радуга», «Каждый день», «Атак», «В шаге от вас»	2,0	2,0	2,2	2,4	2,5	2,5
«Дикси»	«Мегамайт», «Минимарт», «Дикси», «Виктория», «Кэш», «Дешево», «Квартал», «Семейная копилка»	0,8	1,1	1,5	1,6	1,9	2,1
«Лента»	«Лента»	0,9	1,0	1,1	1,3	1,5	1,8
Metro Group	Metro С&С, Metro Punct, Real	1,7	1,7	1,8	1,6	1,6	1,5
«ОКей»	«ОКей», «ОКей-экспресс»	1,0	1,0	1,2	1,2	1,2	1,2
Совокупная доля семи крупнейших игроков		13,8	15,7	17,4	18,2	20,1	22,3
Прочие компании		86,2	84,3	82,6	81,8	79,9	77,7

Источник: расчеты компании «InfoLine-Аналитика»

ки», доля «Магнита» была близка к 7%.

«Потребитель избирателен и ищет лучшую цену, под этим флагом пройдет весь год. Любая рецессия, что мы видим в торговле, — это отличная возможность подчистить рынок от слабых игроков», — говорил Галицкий.

X5 Retail Group в 2015-м ввела рекордное количество новых торговых площадей за всю свою историю — увеличила их более чем вдвое, до 760,931 тыс. кв. м. Ни один из крупных продуктовых ретейлеров пока не заявил о значительном сокращении инвестпрограммы на 2016 год. «Магнит» в текущем году планирует открыть 900–950 магазинов «у дома» (в 2015-м — 1,25 тыс.) и 80 гипермаркетов (87). Свое намерение открыть не менее 40 гипермаркетов в 2016-м подтвердила «Лента», такую же ди-

намику она намерена сохранить и в 2017-м.

У крупных сетей больше возможностей сдерживать рост цен — как иногда говорят, инвестировать в ценовой маркетинг, объясняет Бурмистров. По его мнению, это неизбежно увеличит переток покупателей из современных форматов розницы (рынков, одиночных магазинов) в сети.

Цены крупнейших ретейлеров в четвертом квартале 2015-го выросли на 11% против почти 16% общей продовольственной инфляции, говорится в обзоре «Потребительский индекс Иванова», который публикует «Сбербанк СИБ».

Весь год потребители привыкли к новой экономической реальности, «они переключались на более дешевые товары, сокращали позиции в чеке, отка-

зывались от деликатесных продуктов», перечисляет Галимов. В 2015 году зарплаты россиян в среднем выросли всего на 4%.

«Если бы стали покупать меньше, население начало бы худеть», — говорил Галицкий. Объем покупок прежний, просто люди выбирают продукты дешевле, считает он.

«Потребители экономны, следят за скидками и акциями. Сеть отвечает расширением линейки собственных торговых марок, товаров социальной группы, акционной активностью», — подтверждает представитель «Дикси» Екатерина Куманина.

Сложилась «ситуация, в которой все игроки сталкиваются с более слабым спросом, но у крупных и эффективных больше инструментов и рычагов сопротивляться этому», заключает Бурмистров. ▣

CLASSIFIED | НЕДВИЖИМОСТЬ

РЕКЛАМА

CAO, Дмитровское шоссе

НОВЫЙ БИЗНЕС-ЦЕНТР В+

ОФИСЫ от 28 м²

от 134 000 руб./м²

от 4,4 млн руб.

+7 (495) 54-54-320

www.bc-71.ru

30 МЕТРОВ ОТ МЕТРО

ПОВЫШЕНИЕ С 1 МАРТА! ПОСЛЕДНИЙ МЕСЯЦ СТАРЫХ РУБЛЕВЫХ ЦЕН!

ГОТОВЫЕ ОФИСЫ

М. «КАЛУЖСКАЯ»

ПРОДАЖА АРЕНДА

от 45 м² от 20 м²

от 125 тыс. руб./м² от 12 тыс. руб./м²/год

ОФИСНЫЙ ЦЕНТР КЛАССА «В+», ЮЗАО

ПРОДАЖА/АРЕНДА +7 (495) 54-54-320

РИТЕЙЛ

ПОВЫШЕНИЕ С 1 МАРТА! ПОСЛЕДНИЙ МЕСЯЦ СТАРЫХ РУБЛЕВЫХ ЦЕН!

ТРК Tribeca apartments

ТОРГОВЫЕ ПОМЕЩЕНИЯ В ЦАО

от 9 до 600 м²

— витрины — потолки до 6 м — большой пешеходный трафик

3 мин от метро

+7 (495) 54-54-320

www.tribeca-apartments.ru

ПОВЫШЕНИЕ С 1 МАРТА! ПОСЛЕДНИЙ МЕСЯЦ СТАРЫХ РУБЛЕВЫХ ЦЕН!

Поможет ли блокировка Rutracker.org в борьбе с пиратством

Шесть вопросов о торрент-трекерах

ПОЛИНА РУСЯЕВА

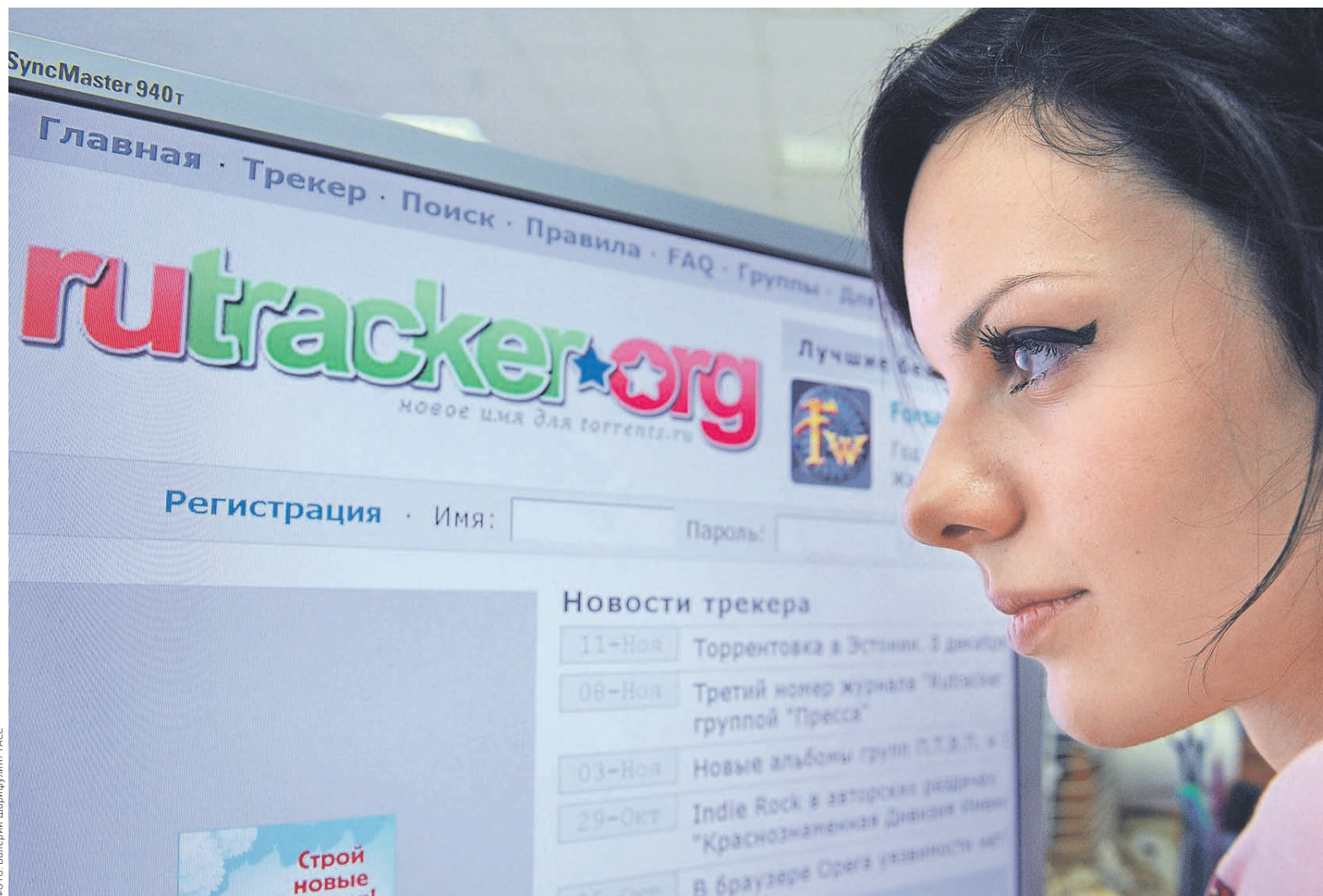
«Это бред, не работает и... позорит власть» — так прокомментировал новость о блокировке самого посещаемого торрент-трекера Рунета Rutracker.org советник президента Герман Клименко. Стоит ли ему верить?

Что такое торренты и кому они помешали?

Торрент — это сервис обмена информацией между пользователями интернета. В его основе лежит пиринговый сетевой протокол P2P (peer-to-peer; с англ. — «равный к равному», «децентрализованный»), позволяющий скачать нужный файл не с какого-то одного сервера, а с компьютеров других пользователей, подключенных к файлообменной сети. Причем скачивание происходит «кусками» — разные «куски» с разных компьютеров.

Работу торрента обеспечивают специальные сайты — трекеры и специальные программы — торренты. На сайте хранятся списки файлов, доступных для скачивания (видео, музыка, книги, программы, игры), и данные, позволяющие найти эти файлы на компьютерах участников сети. А программа устанавливается на компьютер пользователя и управляет скачиванием.

Таким образом, сам сервис не хранит никаких фильмов, игрушек, книг и прочее. Это дает ему



Хотя Rutracker.org и заблокирован, его ежедневная аудитория все еще составляет почти миллион человек

более \$6,5 млн, Torrentino.com — почти \$4,9 млн, а замыкал тройку лидеров Fast-torrent.ru с

Rutracker.org, созданный в 2004 году, — самый популярный в Рунете торрент-трекер, на который пользователи заходили свыше 70 млн раз в месяц (статистика Similarweb за декабрь 2015 года). По статистике самого Rutracker.org, на сайте в декабре было зарегистрировано более 14,5 млн пользователей, число раздач контента превышало 1,6 млн, а их суммарный размер — около 3 петабайт (более 3 млн гигабайт). Так что неудивительно, что правообладатели после вступления в силу расширенной версии антипиратского закона ополчились именно против Rutracker.org.

По какому праву власти заблокировали Rutracker?

Возможность устанавливать вечную блокировку на интернет-ресурсы, где размещен нелегальный контент, появилась у правообладателей с 1 мая 2015 года, когда в силу вступили поправки в закон «Об информации, информационных технологиях и защите информации». Согласно поправкам, если один и тот же правообладатель дважды выигрывает в суде дело о защите авторских прав, сайт-нарушитель, признанный пиратским, будет заблокирован.

В прошлом году с требованием пожизненной блокировки Rutracker.org в суд обращались, например, музыкальные правообладатели — в частности, в октябре в Мосгорсуд было подано заявление от российской «дочки» Warner Music Russia — ЗАО «СБА Продакшн». Издательство «Эксмо» подало в 2015 году сразу три иска против Rutracker.org — по ним были положительные решения в июле, октябре и декабре.

Все произведения, по которым «Эксмо» обращалось в суд, после вынесения решений уда-

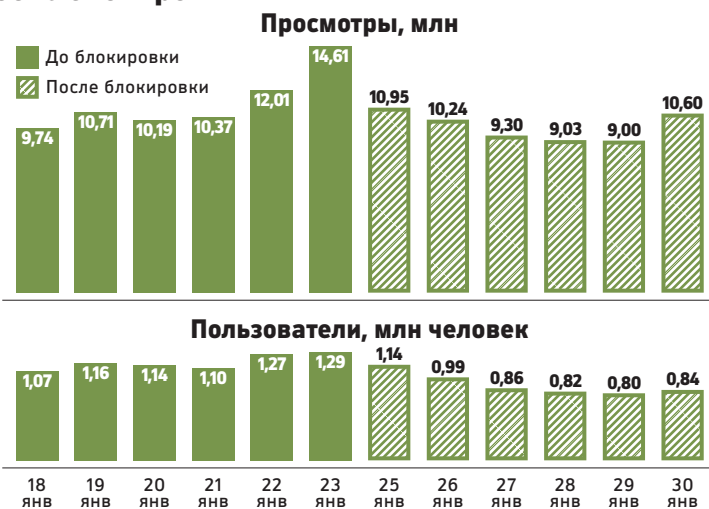
По статистике самого Rutracker.org, на сайте в декабре было зарегистрировано более 14,5 млн пользователей, число раздач контента превышало 1,6 млн, а их суммарный размер — около 3 петабайт

сильную позицию в спорах с правообладателями: мы не можем нарушать чьи-то права, потому что ничего не храним и не раздаем, контент находится на компьютерах пользователей — к ним и обращайтесь. Правда, в последние годы многие торрент-трекеры стали уступать правообладателям и блокировать раздачу, если доказано, что те нарушают авторское или смежное право.

Торрент-трекеры бесплатны для пользователей, владельцы таких площадок зарабатывают на показах рекламы. В 2012 году портал OKE Analytics подсчитывал годовой рекламный доход крупнейших торрент-трекеров: аналитики взяли тогда число рекламных показов и среднюю заполняемость баннеро-мест, высчитали стоимость клика и конверсию и получили примерный заработок. Например, рекламные доходы Rutracker.org в год могли в 2012 году составить

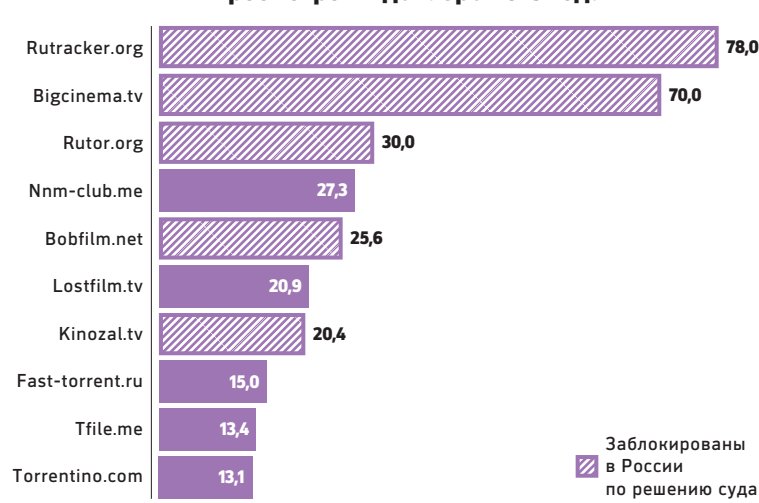
примерно \$1,8 млн. Разумеется, правообладатели считают, что эти деньги должны были бы доставаться им, а не торрент-трекерам.

Как изменилась аудитория Rutracker.org после блокировки



Источник: LiveInternet

Самые популярные в России торрент-трекеры млн просмотров в декабре 2015 года



Источник: Similarweb

Заблокированы в России по решению суда

лялись с ресурса, но из-за того что Rutracker.org систематически нарушал права разных авторов, юристам издательства удалось доказать «злонамеренность» действий создателей ресурса и добиться решения о его пожизненной блокировке, объяснила РБК представитель Ассоциации по защите авторских прав в интернете (АЗАПИ; представляла интересы «Эксмо» в одном из судебных процессов) Светлана Гудкова.

Решение о пожизненной блокировке ресурса вступило в законную силу 22 января; с понедельника, 25 января, провайдеры по уведомлению Роскомнадзора приступили к его исполнению. Само решение о вечном «бане» Мосгорсуд принял еще в начале декабря 2015 года по объединенному иску издательства «Эксмо» и «СБА Продакшн»: поводом для обращения правообладателей в суд стал роман Виктора Пелевина «Смотритель», а также музыкальные композиции российского рэпера Гуфа («Вход», «Хобби» и др.).

Теперь Rutracker перестанет работать?

Не перестанет, но может потерять часть аудитории, потому что доступ к нему будет затруднен.

Представители Rutracker.org и других торрент-трекеров неоднократно указывали, что к блокировке готовы. Rutracker.org заранее создал на своем форуме раздел с рекомендациями пользователям по обходу ограничений с помощью анонимайзеров — технических средств, позволяющих изменить IP-адрес устройства и таким образом загружать страницы, доступ к которым запрещен для российских пользователей, но открыт для жителей других стран.

6 декабря прошлого года Rutracker.org вместе с еще несколькими торрент-трекерами

провели так называемое учение по гражданской обороне, в ходе которого сайты для пользователей из России были отключены на сутки. В тот день посещаемость Rutracker.org не только не упала, но даже оказалась выше, чем на предыдущей неделе: 1,27 млн уникальных посетителей против 1,11 млн, указывал TJournal. Представитель другого популярного торрент-трекера — Rutor.org, который также участвовал в «учениях», рассказывал РБК, что 6 декабря около 100 тыс. россиян установили у себя один из возможных методов обхода блокировки, чтобы попасть на сайт, и «это только один день в году».

Обучение пользователей привело к тому, что состоявшаяся блокировка Rutracker.org пока несильно сказалась на посещаемости ресурса, хотя та и начала падать. В среду, 27 января, Роскомнадзор сообщил, что Rutracker.org и другие признанные судом пиратскими ресурсы заблокировали порядка 94% операторов связи. В первые пять дней (25–29 января) число просмотров Rutracker.org пользователями в среднем составляло около 9,7 млн, при этом неделей ранее аналогичный показатель был порядка 10,6 млн, следует из статистики LiveInternet (LI). При этом по числу уникальных пользователей снижение более заметно — с 1,2 млн до чуть менее 0,9 млн (LI). В субботу, 30 января, уникальная аудитория Rutracker.org снизилась уже на 35%, при этом около 840 тыс. человек все же воспользовались ресурсом. В воскресенье, 31 января (по состоянию на 15:00 мск), аудитория заблокированного портала выросла почти на 6%, а число просмотров — на 6,5%, по данным LI.

В Роскомнадзоре, правда, уверены, что оценивать эффективность блокировки торрент-трекера следует через два-три месяца. По статистике, 95% граждан не

пользуются инструментами обхода блокировки, так что трафик значительно снизится, говорил руководитель Роскомнадзора Александр Жаров.

Что будет тем, кто обходит блокировку?

Похоже, что ничего. На ресурсе dostup-rutracker.org, где описаны способы обхода блокировки и выложены необходимые для этого плагины (дополнительные программы для браузеров Mozilla FireFox, Google Chrome и др.), указано, что использование этих способов законно, так как закон «предписывает блокирование доступа провайдерам, а не пользователям».

В 2016 году крупнейшие российские торрент-трекеры будут заблокированы — такой прогноз давал в декабре прошлого года глава Роскомнадзора Александр Жаров

Государство с этим согласно. Представитель Роскомнадзора Вадим Амперский в эфире РБК-ТВ 27 января сказал, что в целом ведомство спокойно относится к наличию таких инструментов, как прокси-сервер, анонимайзеры, VPN (англ. Virtual Private Network — «виртуальная частная сеть»), и что пользоваться ими не запрещено законом. Признать методы обхода блокировок незаконными Роскомнадзор не планирует, сообщил ранее его представитель.

Советник президента России по развитию интернета Герман Клименко в интервью «Газете.Ru» в среду заявил, что вечная блокировка сайтов «не работает и позорит власть». «Когда представители авторов лоббировали вечную блокировку домена, они сами не понимали, о чем речь. Если бы вы спросили интернетчиков, они бы сказали, что это бред, не работа-

ет и поэтому это позорит власть. Технически это смешная история. Потрачено время, ресурсная база, дискуссионная база, чтобы на выходе получилась вечная блокировка», — сказал Клименко.

А что с остальными торрент-трекерами?

Примерно то же самое, что и с Rutracker.org: их заблокируют, но обходной доступ к ним сохранится.

В 2016 году крупнейшие российские торрент-трекеры будут заблокированы — такой прогноз давал в декабре прошлого года глава Роскомнадзора Александр Жаров. С 1 мая 2015 года, после ужесточения антипиратского

законодательства, до конца 2015 года Роскомнадзор заблокировал 1433 уникальные страницы и 505 пиратских ресурсов. А уже в этом году помимо Rutracker.org — еще 13 площадок, которые в декабре собрали больше 100 млн посещений (статистика Similarweb).

Среди торрент-трекеров, по которым вступило в силу решение о вечной блокировке, есть, например, Rutor.org — один из самых популярных в Рунете с 30,4 млн заходов-посещений в декабре (данные Similarweb). Также пожизненной блокировке подвергнуты площадки Bobfilm.net, Kinozal.tv, Tushkan.net, Tvserial-online.net, Bigcinema.tv. Впрочем, многие из них уже перебрались на «зеркала»: например, Bobfilm.net теперь открывается на домене Bobfilm1.net, а Tushkan.net — на Tushkan.tv. При этом в Рунете до сих пор остаются сотни ресурсов, где в том или ином

объеме представлен нелегальный контент.

Что же в итоге добились правообладатели?

Это сложный вопрос. С одной стороны, угроза блокировки заставляет пиратов идти на компромиссы. С 1 мая 2015 года в Роскомнадзор поступило 302 определения судов о предварительных обеспечительных мерах. И, как объяснял Жаров, в основном ресурсы добровольно удаляют пиратский контент, до суда дело дошло только в 133 случаях. С другой — когда блокировка применена, она пиратам уже не страшна (дальше Сибири не сошлют). Поэтому Rutracker.org, например, пошел на ответные меры: лишил правообладателей возможности закрывать раздачу принадлежащего им контента. «Наш трекер в течение многих лет сотрудничал с правообладателями, в связи с чем на сайте были зарегистрированы многие их представители. Они свободно могли закрывать все раздачу, на которые имели свое «авторское» право. В связи с этим многие релизы на отдельные платформы были либо запрещены, либо не рекомендованы к раздаче», — говорил в сообщении Rutracker.org. Модераторы уточнили, что с 25 января эти соглашения больше недействительны, и призвали пользователей «смело делиться» любимым контентом (от последних релизов кинематографа до новейшего ПО).

Кстати, поскольку портал Rutracker.org запрещен в России, правообладатели больше не смогут подавать к нему иски — такой площадки юридически теперь не существует. Где находится администрация Rutracker.org и где располагаются сервера компании, неизвестно. Даже владельца домена установить не удалось — эта информация скрыта на сайте центра регистрации доменов RU-Center. ▣



БИЗНЕС-КОНФЕРЕНЦИИ

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР



The St. Regis Moscow Nikolskaya*

12 февраля 2016 г.

Налоговые маневры 2016: новое в законодательстве и практике

Среди спикеров:



Андрей Кизимов
Министерство
финансов РФ



Мария Глухова**
РСПП



Дмитрий Фадеев
ТПП РФ



Сергей Пепеляев
«Пепеляев Групп»



Вера Борисова
HP Inc.*

Реклама. 18+
*Сэнт Раджис Москва Никольская; Эйч Пи Инк;
**ожидается подтверждение

РУКОВОДИТЕЛЬ ПРОЕКТА: Дарья Иванникова – divannikova@rbc.ru
РЕГИСТРАЦИЯ: Екатерина Абрамова – e.abramova@rbc.ru
РЕКЛАМА И СПОНСОРСТВО: Валентина Гвоздева – vgvozdeva@rbc.ru

BC.RBC.RU
+7 (495) 363 0314

Грузоперевозки между Россией и Европой



ЛОГИСТИКА Автоперевозки между Россией и Польшей встанут с 1 февраля

Грузовой фронт

АЛЕКСАНДРА ГАЛАКТИОНОВА

С 1 февраля автоперевозки между Россией и Польшей прекратятся, пока страны не согласуют квоты разрешений на проезд фур. Если договориться не удастся, расходы российских перевозчиков могут вырасти на 8 млрд руб. в год.

ПЕРЕВОЗКИ ПОД УГРОЗОЙ

Российский Минтранс и Министерство инфраструктуры и строительства Польши не смогли договориться о продлении разрешений для транспортных компаний на 2016 год. С 1 февраля, когда истекает срок действующих разрешений, российские фуры не смогут въехать на территорию Польши, а польские — в Россию. Пока сторонам удалось договориться лишь о том, что все российские машины, находящиеся сейчас в Польше, смогут вернуться в Россию до 15 февраля по разрешениям 2015 года.

Количество разрешений на въезд большегрузов страны согласовывают ежегодно. Порядок согласования установлен международными договорами. Существует два типа разрешений для транспортных компаний: двусторонние и на/с территории третьих стран (трехсторонние). Двусторонние необходимы для ввоза польских грузов в Россию и российских в Польшу, для российских перевозчиков они же действуют как транзитные при перевозке из западноевропейских стран через территорию Польши. Трехсторонние соглашения нужны польским

перевозчикам для ввоза в Россию грузов из Западной Европы.

Из Польши в Россию и обратно автоперевозчики почти ничего не возят, и этот рынок несопоставим с объемом перевозок через Польшу из Западной Европы, поэтому российским компаниям нужно много двусторонних разрешений, объяснил РБК гендиректор крупного автоперевозчика «Совтрансавто» Владимир Тянь. Польским перевозчикам, напротив, нужно много трехсторонних разрешений, чтобы обслуживать трафик между Западной Европой и Россией, говорит он.

«Стороны должны обменяться равным количеством всех типов разрешений, но, поскольку у нас полярные интересы, всегда достигался некий компромисс. Мы давали им (Польше. — РБК) минимально возможное количество разрешений на перевозки из третьих стран, а они нам дополнительные двусторонние — для транзита, при этом сами получали адекватную квоту двусторонних разрешений», — рассказывает Владимир Тянь. По его словам, часть грузов в последние годы шла с формальным переоформлением в Польшу и ввозилась в Россию по двусторонним разрешениям, но с начала 2016 года польских перевозчиков стали на этом ловить и штрафовать. «Ситуация патовая. У нас никто не согласится давать больше трехсторонних разрешений, потому что это ударит по российским перевозчикам. А Польша не согласится на малую долю разрешений, потому что это ограничит их работу в России», — заключает гендиректор «Совтрансавто».

По словам Евгения Москвичева, главы Ассоциации международных автомобильных перевозчиков (АСМАП), которая уполномочена согласовывать квоты разрешений на перевозку грузов, 70% трафика между Россией и Западной Европой обслуживают польские перевозчики, а российские — только 30%.

Стороны не первый раз не могут договориться по квотам разрешений. Например, автоперевозчики обеих стран приостанавливали работу из-за отсутствия продления разрешений с 16 января по 2 февраля 2011 года.

Если фурам придется преодолевать часть пути в Германию паромом, это удорожит перевозку и потребует от €600 до €1000 дополнительных расходов на рейс

Следующий раунд переговоров состоится в Варшаве 1 февраля, следует из сообщения на сайте польского Министерства инфраструктуры. Россию на встрече будет представлять заместитель министра транспорта Николай Асаул, Польшу — заместитель министра инфраструктуры и строительства Ежи Шмит. На двух предыдущих встречах, 21–22 декабря в Варшаве и 21 января в Светлогорске (Калининградская область), решения найти не удалось.

ЦЕНА КОНФЛИКТА

«Пути обхода (Польши по суше. — РБК), к сожалению, нет — только паром. Будем думать, как морем

пойдем», — говорит Евгений Москвичев. После закрытия перевозок через Украину через Польшу идет подавляющая часть сухопутных грузовых перевозок в Россию из Западной Европы. Объем транзита значительно превышает объем торговли между двумя странами.

По данным Центра международной торговли (ЦМТ), в 2015 году Польша заняла 11-е место среди внешнеэкономических партнеров России. Российский экспорт в Польшу за 11 месяцев 2015 года составил \$9 млрд, из которых \$7,1 млрд пришлось на товары, которые не возят автотранспортом, — нефть, уголь

и металлы. Импорт из Польши в Россию за то же время, по данным ЦМТ, составил \$3,7 млрд (по сравнению с \$6,6 млрд годом ранее) и в основном состоит из потребительских товаров — подгузников, деталей для цифровой техники, лекарств, бытовой техники и косметики.

Больше всего грузов из Западной Европы в Россию поставляют Германия, Италия, Франция, Нидерланды и Испания. В 2015 году из этих стран ввезли товаров на \$34 млрд, из них \$18,4 млрд пришлось на Германию. Оттуда ввозят оборудование и детали для него, детали для автомобилей, лекарства, изделия из пластмассы и металла и другое. Большого об-

ратного потока — из России в Европу — нет, говорит гендиректор компании «Российские транспортные линии» Константин Скворода. В Германию российская фура чаще сейчас идет пустой, добавляет он.

Если фурам придется преодолевать часть пути в Германию паромом, это удорожит перевозку и потребует от €600 до €1000 дополнительных расходов на рейс, считает Скворода. «Такого себе сейчас никто позволить не может», — соглашается Тянь. Скворода оценивает среднюю стоимость рейса из Центральной России в Германию и обратно от €2000 до €4000. Тянь оценивает поездку Москва — Восточная Германия — Москва в €3000: €1200 туда и €1800 назад. Он уточняет, что автомобили «Совтрансавто», как правило, загружены в обе стороны.

В прошлом году, по словам Москвичева, российские перевозчики совершили 160 тыс. поездок через территорию Польши. Если каждая подорожает хотя бы на €600, то расходы российских транспортных компаний в 2016 году вырастут минимум на €96 млн (7,9 млрд руб. по курсу ЦБ на 31 января) в 2016 году.

Больше всего выиграют от этой ситуации белорусские перевозчики, уверен Владимир Тянь. «Прибалтийские транспортные компании, скорее всего, получат ограниченное количество разрешений, а белорусы на какое-то время монополизировали рынок и наверняка поднимут ставки», — пояснил он. По его оценке, рост цен будет зависеть от того, как долго Россия и Польша не смогут найти компромисс. ■

ТАБАЧНЫЙ РЫНОК Компании начали закрывать бренды недорогих сигарет

More вместо «Примы»

ДЕНИС ПУЗЫРЕВ

Марки сигарет «Наша Прима», «Друг», «Балканская звезда» покидают российский рынок. Табачные компании оптимизируют портфели своих брендов, выкидывая из них все ненужное и оставляя лишь самые востребованные марки.

Табачные компании, лишившись возможности рекламировать свою продукцию и размещать сигаретные пачки на открытых витринах магазинов, начали сокращать портфели брендов. Производители объясняют это невозможностью разместить все свои марки в ограниченных по пространству закрытых ящиках в супермаркетах, а также сокращением ценового разрыва между самыми дешевыми и самыми дорогими сигаретами — многие бренды, ранее различавшиеся по цене, теперь стоят одинаково.

ОНИ УБИЛИ «ПРИМУ»

Первым начал сокращать портфель лидер российского табачного рынка Japan Tobacco Int. (JTI). Сокращение JTI начала с нижнего ценового сегмента. Первыми жертвами стали марки «Наша Прима», Magna и Wings. Как следует из данных Федеральной налоговой службы (ФНС), где табачные компании обязаны фиксировать любые изменения максимальной розничной цены на все свои марки сигарет, с 1 января компания будет выпускать продукцию под «двойными» брендами: «Наша Прима» и Magna объединятся с брендом More, а Wings — с LD.

На практике объединение брендов будет выглядеть так: название

марки, которой суждено уйти с рынка, будет напечатано на пленке, которой обернута картонная пачка. А сама пачка под пленкой будет уже брендирована другой маркой сигарет. Для разъяснения в пачку будет помещаться вкладыш, в котором будет сообщаться, что через некоторое время эта марка сигарет будет называться по-другому, однако вкус, к которому привык потребитель, останется неизменным. Сколько будет потрачено на ребрендинг, в JTI не раскрывают.

Такой метод ребрендинга активно используется табачными компаниями. Самый известный кейс подобного рода — глобальный ребрендинг сигарет Mild Seven, принадлежавших той же JTI. Японская компания не могла вывести этот ключевой бренд на ряд крупных рынков из-за запрета на размещение на пачке утверждений о том, что эти сигареты наносят меньший вред здоровью, чем другие. Под запретом наряду со словом lights («легкие») оказалось и слово mild («мягкие»), поэтому JTI переименовала Mild Seven в Mevius. Процесс «превращения», когда под пленкой с надписью Mild Seven оказывалась пачка с новым названием, занял около полугода.

«Оптимизация портфеля — естественный процесс для любого бизнеса в секторе FMCG, но особенно характерен для нашей отрасли, где в условиях запрета на рекламу и закрытой выкладки сильные бренды начинают быстрее укреплять позиции», — рассказал РБК вице-президент по корпоративным отношениям и коммуникациям «JTI Россия» Сергей Киселев. Также, по словам Киселева, компания ребрендирует и один премиальный бренд — Salem,

доставшийся JTI после покупки международного бизнеса американской RJR-Nabisco в 1999 году за \$7,8 млрд, он будет трансформирован в Mevius.

В компании Imperial Tobacco Group (ITG) ребрендируют советскую марку «Балканская звезда» в международную — Parker & Simpson. «Parker & Simpson — стратегическая марка ITG, которая представлена в 63 странах мира», — рассказала РБК бренд-менеджер компании Анна Масляева. — Это новый бренд для российского рынка, но у него высокий потенциал роста». По словам Масляевой, оптимизация портфеля брендов позволяет более эффективно инвестировать в дистрибуцию и место на полке, а также поддерживать высокий уровень вовлеченности со стороны сотрудников отдела продаж.

По данным из реестра ФНС, сокращает количество дешевых брендов и российский производитель «Донской табак»: сигареты «Прима Питерская» и «Друг» будут выпускаться под более сильным существующим брендом «Арктика». Кроме того, компания выводит на рынок новую марку дешевых сигарет «Володя» по 60 руб. за пачку. В пресс-службе Philip Morris RBC также рассказали, что провели оптимизацию в дивизионе супертонких сигарет, в результате которой Muratti Super Slims превратились в Eve.

ПРОВЕРКА НА ЛОЯЛЬНОСТЬ

Главный редактор отраслевого агентства «Русский табак» Максим Королев отмечает, что помимо ограниченной возможности представлять свои бренды в сетевой рознице табачные компании идут на сокращение портфеля из-за рез-

кого роста цен на сигареты. «Еще несколько лет назад существовал огромный ценовой разрыв между стоимостью дешевых и премиальных марок, — говорит Королев. — В эту вилку можно было поместить большое количество брендов. Сейчас из-за роста акцизов даже самые дешевые сигареты стоят около 60 руб., а цена на премиальные повышается в процентном отношении не так стремительно. В результате ряд брендов, относившихся к разным ценовым сегментам, теперь стоит одинаково».

Как следует из данных ФНС, после ребрендинга «Наша Прима» / More будет стоить 74 руб. за пачку 20 штук, Wings/LD — 70 руб. за пачку. С 1 января 2016 года крупнейшие производители подняли цены на сигареты в среднем на 10 руб.

Главным риском такого ребрендинга Королев называет возможность ухода ряда лояльных потребителей закрываемой марки. «Потребители сигарет традиционно проявляют большую лояльность к конкретной марке, — говорит Ко-

ролев. — Переключится ли потребитель ностальгической советской «Примы» на «иностранный» бренд More — большой вопрос».

Крупнейшим производителем дешевых сигарет является Philip Morris, в портфеле у которого — самая популярная марка нижнеценового сегмента Next. Как показывают данные Nielsen, ликвидируемые компаниями бренды демонстрировали негативную динамику на фоне роста сегмента в целом. Доля «Нашей Примы», к примеру, за год снизилась с 0,13 до 0,09%, Wings — с 0,67 до 0,53%, «Балканской звезды» — с 0,96 до 0,66%.

Работа с самым растущим низкоценовым сегментом для компаний сейчас в приоритете, отмечает Максим Королев. «В настоящее время потребитель мигрирует в бюджетный и экономичный сегменты — те, где продукция «Донского табака» представлена лучше всего», — говорит директор табачного бизнес-комплекса ООО «Группа «Агроком» («Донской табак») Сергей Романов. ■

Крупнейшие производители сигарет в экономсегменте, %

	Ноябрь 2014	Ноябрь 2015	Изменение, %
Philip Morris (Next, «Оптим»)»	7,8	8,7	10,3
«БАТ-Россия» (Alliance, «Золотое руно»)	6,8	7,4	8,1
«Донской табак» и другие российские компании («Донской табак», «Арктика»)	5,1	5,9	13,6
JTI (More, «Тройка»)	5,4	4,9	-10,2
ITG («Максим», «Золотое кольцо»)	4,8	4,3	-11,6
Прочие	70,1	68,9	-1,7

Источник: данные компаний на основе мониторинга Nielsen

АГРОРЫНОК «Русагро» в 2015 году замедлил темпы роста выручки в два раза

Свинина уступила сахару

ЕКАТЕРИНА БУРЛАКОВА

Один из крупнейших в России производителей сахара, мяса, маргарина, майонеза и зерновых — агрохолдинг «Русагро» в 2015 году по сравнению с предыдущим годом снизил темп роста выручки более чем в два раза, до 25%.

25% РОСТА

За 2015 год выручка «Русагро» выросла на 25%, до 82,5 млрд руб., говорится в операционной отчетности агрохолдинга, опубликованной в пятницу. Темп прироста оказался более чем в два раза ниже, чем в 2014 году, когда выручка компании за год увеличилась на 57%.

Наибольший вклад в рост выручки агрохолдинга в 2015 году внесла реализация сахара, которая

выросла на 46%, до 32,9 млрд руб., тем самым обеспечив более трети выручки компании. Выручка от растениеводства выросла на 32% (против 23% в 2014-м), до 14,2 млрд руб. Рост масложирового направления замедлился в четыре раза по отношению к предыдущему году и составил 16% (+67% годом ранее), до 17,3 млрд руб. Меньше всего выросла выручка от продаж мясной продукции — всего на 2%, до 18,1 млрд руб., причем в четвертом квартале выручка от этого направления даже упала на 6% по отношению к аналогичному периоду 2014 года.

В 2014-м же «Русагро» показал рекордный рост выручки в мясном сегменте — на 140%. Такой прирост обеспечило в первую очередь продуктовое эмбарго: по данным «Русагро», средняя цена на свинину в 2014 году выросла на 49%,

до 96,9 тыс. руб. за тонну, а продажи компании в натуральном выражении увеличились на 60%, до 167,8 тыс. т. В начале 2015 года представитель агрохолдинга Сергей Трибунский прогнозировал, что производство свинины в компании вырастет с 186,8 тыс. до 200 тыс. т, то есть на 7%. По факту рост оказался скромнее — 4%, до 195,2 тыс. т.

КАК ДЕЛА У КОНКУРЕНТОВ

«Русагро» занимает четвертое место в рейтинге крупнейших российских агрохолдингов, составленном компанией BEFL по итогам 2014 года. Сахарный бизнес компании представлен шестью сахарными заводами в Тамбовской и Белгородской областях. Мясной бизнес компании «Русагро» представлен на российском рынке двумя предприятиями:

ОАО «Белгородский бекон», имеющим производственные мощности в Шебекинском и Волоконовском районах Белгородской области, и ООО «Тамбовский бекон» — в Жердевском, Знаменском и Сампурском районах Тамбовской области. Масложировое подразделение компании включает ОАО «Жировой комбинат» в Екатеринбурге и маслоэкстракционный завод в поселке Безенчук Самарской области — ЗАО «Самараагропромпеработка». Кроме того, компания занимается растениеводством, выращивая ячмень, сахарную свеклу, озимую пшеницу, горох, подсолнечник и другие культуры.

Конкуренты «Русагро» — компании «Мираторг» и «Черкизово» — еще не опубликовали операционные результаты по выручке по итогам 2015 года, раскрыв данные только по объемам продаж. «Ми-

раторг» отчитался о росте объемов продаж в натуральном выражении по всем направлениям: продажи бройлера в 2015 году выросли в 2,5 раза, до 75,6 тыс. т, говядины — более чем в 12 раз, до 40,5 тыс. т, свинины — на 11%, до 413,9 тыс. т, полуфабрикатов — на 10%, до 34 тыс. т, зерновых и бобовых культур — на 56%, до 267,4 тыс. т. «Черкизово» показало наибольший рост объемов продаж продукции мясопереработки — на 32,6%, до 191,2 тыс. т. Продажи мяса бройлера выросли на 12,9%, до 470,4 тыс. т, сельскохозяйственных культур — на 12,8%, до 267,4 тыс. т. Продажи свинины за год у «Черкизово» упали на 3,8%, до 163,7 тыс. т. Компания объяснила падение в первую очередь последствиями вспышки заболевания африканской чумы свиней (АЧС) на своих предприятиях. ■

суд «Газпром» получил иск от подрядчика «Южного потока»

Развод на €759 млн

→ Окончание. Начало на с. 1

SAIREM ТРЕБУЕТ ОТ НЕГО €759 МЛН

Компания уточняет, что эта жалоба может быть включена в общий иск о взыскании убытков за расторжение контракта и неустойки с дочерней структуры «Газпрома», сумма ущерба подсчитана еще не полностью. Уже 15 декабря South Stream Transport был уведомлен о готовящемся арбитражном процессе, следует из материалов Saipem.

Представитель South Stream Transport передал РБК через официального представителя «Газпрома», что компания получила уведомление от Saipem о подаче иска в арбитраж из-за спора по контракту на строительство «Южного потока». South Stream Transport пытался договориться об урегулировании спора мирным путем, но итальянский подрядчик решил судиться, добавил он. South Stream Transport намерен защищать свои интересы и полностью оспаривает претензии Saipem, утверждает представитель компании. Детали судебного процесса представитель South Stream Transport комментировать отказался.

Saipem, который уже участвовал в крупных проектах «Газпрома» (Nord Stream по дну Балтийского моря и черноморского «Голубого потока» в Турцию) в марте 2014 году был избран генеральным подрядчиком стро-



«Газпром» согласен заплатить своему бывшему подрядчику только за выполненные работы и неустойку

ительства первой нитки подводной части «Южного потока» по дну Черного моря из России в Болгарию. «Газпром» оценивал стоимость контракта в «порядка

2 млрд евро». Помимо разработки документации и строительства первой нитки подрядчик должен был возвести технологические объекты на берегу и об-

устроить участки пересечения береговой линии. Уже через месяц Saipem совместно со швейцарской Allseas Group подписали контракт на строительство

второй нитки газопровода (в задачу итальянского подрядчика входило «обеспечение строительства»), его сумма не раскрывалась. Но газопровод так и не

ИНВЕСТИЦИИ В России может быть введена конвертация депозитов в капитал проблемных банков

Вклад без востребования

→ Окончание. Начало на с. 1

Моисеев пояснил РБК, что пока эта идея обсуждается в рамках внутриведомственной дискуссии в Минфине. «Пока нет точного понимания, о какой предельной сумме вклада идет речь, будет ли это миллиард или 100 млн руб.», — добавил он.

«Механизм bail-in поможет вкладчикам — держателям крупных сумм сохранить свои средства сверх страховой суммы 1,4 млн руб. Сейчас в случае санации вкладчик гарантированно получает только застрахованные 1,4 млн руб., а вся остальная часть — под вопросом. Bail-in может рассматриваться как дополнительная компенсация», — говорит представитель Министерства финансов. «Это не касается работающих банков, речь идет о санируемых, фактически уже прекративших работу», — от-

мечает сотрудник Минфина, подчеркивая, что министерство только приступило к изучению этого инструмента.

ДОЛЛАРОВЫЕ МИЛЛИОНЕРЫ

В Агентстве по страхованию вкладов (АСВ) не смогли оперативно предоставить информацию о том, какое количество вкладов более 100 млн руб. находится в российских банках, однако, если судить по данным исследования Global Wealth Report, опубликованного в октябре 2015 года банком Credit Suisse, речь может идти о десятках тысяч человек. Согласно расчетам Credit Suisse, самые богатые 10% россиян владеют 87% всего благосостояния страны, при этом количество долларовых миллионеров составляло 92 тыс. человек. К 2020 году банк ожидает роста числа долларовых миллионеров до 147 тыс.

Компания New World Wealth в своем исследовании оценивала число долларовых миллионеров в России в 2015 году в 82 тыс. человек. RBC Wealth Management оценивал на начало 2015 года число долларовых миллионеров в России в 155 тыс. человек. В 2015-м АСВ отмечало значительный рост крупных вкладов: так, объем вкладов на сумму свыше 1 млн руб. за первое полугодие 2015 года вырос на 17,8%. Директор департамента по работе с VIP-клиентами ВТБ24 Павел Кудрявцев говорит, что более половины всех вкладов в банках приходится на крупнейших клиентов, доля которых от общего числа не превышает 1%. «События 2014–2015 годов эту концентрацию, скорее всего, увеличили. Доля крупнейших вкладов на рынке очень значительная», — говорит банкир.

Значительная доля вкладов сосредоточена в топ-5 крупнейших

по активам банках. Глава Friedrich Wilhelm Raiffeisen Светлана Григорян говорит, что инициатива Минфина — это сигнал для крупных вкладчиков о том, что «нужно еще более тщательно подхо-

МЕХАНИЗМ BAIL-IN

В настоящее время механизм bail-in не предусмотрен российским законодательством, однако дискуссия о том, чтобы таким образом

«Это не касается работающих банков, речь идет о санируемых, фактически уже прекративших работу»

дуть к выбору банка и оценивать его надежность, принимая во внимание все — кредитные рейтинги, финансовые показатели, значимость для банковской системы». «Инициатива Минфина, скорее, может вызвать дальнейший переток средств из мелких и средних игроков в банки, сомнений в надежности которых нет», — считает Кудрявцев.

закрывать дыры проблемных банков, ведется с 2015 года. Особенно актуальной тема стала на фоне роста затрат АСВ на санацию проблемных банков и выплаты вкладчикам банков с отозванной лицензией. В декабре АСВ обратилось в ЦБ с просьбой дополнительно выделить 140 млрд руб. для финансирования выплат возмещений по вкладам. В 2015 году ЦБ лишил ли-

Дорогой «Южный поток»

«Южный поток» — нереализованный проект газопровода в обход Украины через акваторию Черного моря в страны Южной и Центральной Европы предполагаемой мощностью 63 млрд куб. м в год. Строительство трубы на российской территории началось в 2012 году. Предполагалось, что в конце 2015 года по «Южному потоку» будет поставлен первый газ. На полную проектную мощность газопровод планировалось вывести в 2018 году. По оценкам директора East European Gas Analysis Михаила Корчем-

кина, общие расходы на строительство «Южного потока» на территории России составили €13 млрд, а с учетом подготовительных работ в Европе — €17–20 млрд. После отказа от строительства «Южного потока» «Газпром» заплатил еще 56 млрд руб. (около \$1 млрд на момент объявления) европейским партнерам — Eni, Wintershall и EdF — за принадлежащие им 50% South Stream Transport, сообщила российская компания в марте 2015 года. Такие условия были прописаны в акционерном соглашении.

был построен: из-за претензий Евросоюза, утверждавшего, что «Южный поток» не соответствует нормам Третьего энергопакета. Официально проект был закрыт 1 декабря 2014 года.

На смену «Южному потоку» пришел «Турецкий поток» (должен был пройти также по дну Черного моря, но уже в Турцию), для реализации которого «Газпром» также решил привлечь Saipem. За простой судов итальянской компании в болгарском Бургасе «Газпром» даже заплатил около \$300 млн, писали «Ведомости». Но вскоре после того, как флот компании в июне 2015 года пришел из Бургаса в Анапу, чтобы начать стройку, «Газпром» расторг и этот контракт — из-за коммерческих разногласий. А после того, как турецкая авиация сбивла российский истребитель в ноябре и отношения между Москвой и Анкарой ухудшились, строительство «Турецкого потока» пришлось отложить на неопределенный срок.

КАК СЧИТАЛИ ИТАЛЬЯНЦЫ

Согласно материалам Saipem, в 2014 году компании было заплачено по контрактам на «Южный поток» 495 млн евро, за I квартал 2015 года — еще 300 млн евро. Весь расторгнутый контракт с South Stream Transport в документе оценивается в 1,2 млрд евро. Сумма иска в 759 млн евро складывается из оценки уже сделанных работ [по строительству «Южного потока»], сообщил РБК источник в итальянской компании. По его словам, эта сумма может быть увеличена — за счет ущерба из-за расторжения контракта и неустойки. Официальный представитель Saipem не ответил на запрос РБК.

По словам источника РБК в «Газпроме», знакомого с деталями проекта «Южного потока», Saipem требует полной оплаты прекращенного контракта в 1,2 млрд евро. Но российская компания готова заплатить только за выполненные работы (причем признает не все счета, вы-

цензий свыше 60 кредитных организаций. Только во Внешпромбанке, лицензию которого регулятор отозвал в январе 2016 года, размер дыры, по данным ЦБ, превысил 187 млрд руб.

По оценкам главы Сбербанка Германа Грефа, в 2016 году потерять лицензию может еще около 10% российских банков.

В январе 2016-го АСВ также повысило размер дополнительных отчислений в фонд страхования вкладов для банков, которые завышают ставки по депозитам.

Ранее зампред ЦБ РФ Михаил Сухов на встрече руководства ЦБ с банкирами, организованной АРБ, сказал, что ЦБ надеется в 2016 году начать задействовать механизм bail-in — принудительного использования средств кредиторов для решения проблем неустойчивых банков. Он уточнил, что нужно предложить такое решение финансового оздоровления банков, чтобы минимизировать масштабные расходы государства и при этом сохранить доверие кредиторов к деятельности банка. В декабре глава ЦБ Эльвира Набиуллина также сказала, что использование bail-in в

ряде случаев позволит не отзываться лицензию, а сохранить банк с перспективой роста платежеспособности.

В середине января Моисеев из Минфина сообщил, что на первом этапе предполагается распространить механизм bail-in только на фирмы и компании. «Идея понятная, что кредиторы становятся акционерами. О том, как это будет работать, кто будет принимать решение, на каком этапе, сколько, все это находится в стадии проработки. Еще нам дайте несколько недель, чтобы эту концепцию все-таки отработать и обсудить с ключевыми игроками. Должны обсудить с Минэкономразвития, с АСВ, с ЦБ, с юристами. Вопрос тяжелый... Мы исходим из того, что на первом этапе будут только юрлица», — приводит его слова «Интерфакс».

Старший директор, руководитель группы банковских рейтингов АКРА Кирилл Лукашук обращает внимание, что в мировой банковской практике есть механизм спасения глобальных системно значимых банков, в котором задействованы как средства компаний-кредиторов, так и круп-

ставленные Saipem) и неустойку. Общую сумму, признаваемую «Газпромом», собеседник РБК не назвал, но сказал, что она составляет «свыше 700 млн евро» за вычетом уже перечисленных Saipem средств.

Партнер юридической компании ЮСТ Александр Боломатов указывает, что Международный арбитраж при Международной Торговой палате в Париже — один из самых авторитетных и дорогих арбитражей в Европе, который тщательно и долго рассматривает такие дела. Если Saipem и South Stream Transport прописывали в контракте оговорки о возмещении расходов в случае досрочного расторжения контракта по инициативе заказчика, шансы итальянского подрядчика в суде высоки, считает он. Наверняка Saipem может получить компенсацию своих фактически понесенных расходов, доказанных соответствующими документами, но она может быть гораздо ниже запрошенной в иске, добавляет юрист.

Директор консалтинговой компании East European Gas Analysis Михаил Корчемкин считает, что сумма иска Saipem уже включает долги за простой судов и оговоренную компенсацию за досрочное прекращение контракта. В случае разрешения спора мирным путем «Газпром» может попросить у Saipem скидку при реализации другого проекта — Nord Stream 2 по дну Балтийского моря. В середине января представления монополии Алексей Миллер говорил, что итальянский подрядчик — один из претендентов на эту стройку. Но тендер еще не объявлен. Представители «Газпрома» и Saipem не стали комментировать, повлияет ли судебный процесс в Международном арбитраже на их дальнейшее сотрудничество. ■

ные вклады физлиц. В частности, он использовался при санации Bank of Cyprus, кредиторы и крупные вкладчики которого принудительно стали его собственниками. Власти конвертировали в акции банка вклады от €100 тыс. «В случае с частными лицами предполагается, что конвертированы в акции банков могут быть преимущественно долгосрочные вложения, сроком погашения свыше трех или даже пяти лет», — отмечает он. Эксперт говорит, что в российском законодательстве также целесообразно указать, о вкладах какой срочности идет речь. «Если это не коснется краткосрочных вкладов, от шести месяцев до года, то это нововведение будет не столь остро воспринято рынком. В России часто крупные вклады открываются на короткие сроки», — считает Лукашук.

По словам Павла Кудрявцева, средний срок крупного вклада — около 12 месяцев. «Долгосрочных вкладов немного, особенно после периода высоких ставок в начале 2015 года, — старые вклады с низкими ставками были закрыты, деньги переведены под новые условия», — отмечает он. ■

МОБИЛЬНАЯ СВЯЗ | Власти решили заработать на «красивых» номерах Телефон с молотка

ЕЛИЗАВЕТА АРХАНГЕЛЬСКАЯ

«Красивые» номера мобильных телефонов в России могут начать разыгрывать на аукционах. А за их использование могут начать брать абонентскую плату. Такой законопроект готовит Минкомсвязи.

АУКЦИОН КРАСОТЫ

Минкомсвязи России работает над законопроектом, который позволит разыгрывать на аукционах «красивые» телефонные номера и брать за них ежегодную плату. Под «красивыми» авторы проекта понимают, например, номера с повторяющимися цифрами или легко запоминающиеся, отмеча-

вать установленной Налоговым кодексом пошлины за выделение ресурса нумерации варьируются от 50 руб. за номер до 3,25 млн руб. за один код для подвижной связи.

Кроме того, министерство предложит взимать ежегодную плату за выделенные пулы номеров, которые не используются в течение двух лет. Сейчас номера, которые не используются более двух лет, могут быть изъяты, однако эта норма, как указано в описании проблемы, неэффективна из-за «трудоемкости контроля за всеми выделяемыми ресурсами нумерации», а также отсутствия в законодательстве точного определения «частичного неиспользования нумерации».

Министерство предложит взимать ежегодную плату за выделенные пулы номеров, которые не используются в течение двух лет

ется в тексте. Уведомление о разработке соответствующего законопроекта размещено на портале проектов нормативных правовых актов, полного текста документа там еще нет.

Сейчас выделяемые оператором связи ресурсы нумерации (пулы номеров) используются неэффективно, большие объемы номеров операторы берут «про запас» на предполагаемое развитие сетей связи, и в крупных диапазонах задействованы только единичные «красивые» номера, сказано в описании проблемы. Чтобы ее решить, министерство и предлагает проводить аукционы на «красивые» номера.

Кто и как должен организовывать аукционы, из представленной на сайте информации не ясно, но порядок их проведения должен определяться приказом Минкомсвязи, отмечается в сообщении. Оно должно устанавливать и конкретные критерии, по которым номера можно считать «красивыми».

Для подачи заявок на участие в аукционах на «красивые» номера министерство планирует создать информационную систему. С ее помощью также будет вестись учет выделенных и использованных ресурсов нумерации — тех, кому они были выданы, обяжут вносить в эту систему информацию «о факте задействования» номеров. За нарушение этого требования министерство предлагает взимать штраф, его размер пока не уточняется.

Среди предложенных нововведений — возможность гражданам и юридическим лицам наравне с операторами связи претендовать на номера с кодами от 900 до 999. Сейчас ресурсы нумерации выделяются только операторам. За использование полученных на аукционе «красивых» номеров придется платить — размер ежегодного отчисления, судя по описанию на сайте, будет соответство-

ДОХОДЫ НА ВСЕХ

Подготовленный Минкомсвязи законопроект может еще больше запутать существующие нормы, считает источник РБК, близкий к одному из операторов «большой тройки». Поскольку из-за того, что понятие «неиспользование ресурса нумерации» отсутствует в законодательстве сейчас, возникает вопрос, как в таком случае будет взиматься плата, удивляется он.

«Номерной ресурс ограничен, а на «красивых» номерах можно дополнительно зарабатывать», — сказал гендиректор «ТМТ Консалтинга» Константин Анкилов. По информации источника, дефицита номеров в кодах 900–999 нет. По словам Анкилова, идея о том, чтобы часть денег от «красивых» номеров шла в государственный бюджет, логична.

Операторы зачастую сами устраивают аукционы, когда абоненты могут за дополнительную плату выбрать «красивый» номер, отметил гендиректор TelecomDaily Денис Кусков. Ничего плохого в том, что и государство будет получать часть дохода от этих номеров, нет, считает он, но в этом случае их стоимость может вырасти, и тогда они будут пользоваться меньшим спросом, отчего могут проиграть операторы.

«Возникает также вопрос, что делать с уже выделенными номерами», — сказала представитель «ВымпелКома» Анна Айбашева, отметив, что компания изучит законопроект.

«Мы не знакомы с инициативой и готовы прокомментировать ее после детального изучения», — сказала представитель «МегаФона» Юлия Дорохина.

В Минкомсвязи к моменту публикации не предоставили комментарий РБК. Представители МТС и Tele2 отказались от комментариев. ■

Чем может грозить клиентам отзыв лицензии у торгового представителя

Если брокер закрыт

ЕКАТЕРИНА АЛИКИНА,
АНАСТАСИЯ СТОГНЕЙ,
ПАВЕЛ МИЛЕДИН

В середине января ЦБ лишил лицензии брокерскую компанию «Рай Ман энд Гор Секьюритиз». Какие риски могут возникнуть у клиентов, если у брокера начались проблемы?

ЗА НЕОДНОКРАТНЫЕ НАРУШЕНИЯ

21 января одна из старейших в России брокерских компаний «Рай Ман энд Гор Секьюритиз» (РМГ) лишилась лицензии. ЦБ сообщил, что «основаниями для принятия решения послужили неоднократные в течение одного года нарушения требований законодательства». Кроме того, среди возможных версий отзыва лицензии сегодня называют связь брокера с подозрительными сделками российского офиса Deutsche Bank.

Лицензия РМГ на осуществление брокерской и депозитарной деятельности прекращает свое действие с 22 апреля 2016 года. До этого компания должна обеспечить клиентам возможность вывода ценных бумаг и денежных средств. Кроме того, РМГ больше не имеет права заключать новые договоры на брокерское обслуживание, открытие счетов «депо» и принятие в номинальное держание ценных бумаг.

По словам генерального директора компании «Рай Ман энд Гор Секьюритиз» Андрея Горбатова, клиентов — физических лиц в компании немного, всего около десяти человек. Все остальные — юрлица. «Сейчас на клиентах ситуация никак не отразилась, да и не может отразиться», — говорит Горбатов. — Мы закрываем сделки, раздаем клиентам деньги — все проходит в спокойном режиме. Мы не банк, и таких проблем, как у кредитных организаций при отзыве лицензии, у нас в принципе быть не может».

Какие проблемы могут возникнуть у клиентов из-за аннулирования лицензии брокера и что делать в такой ситуации?

АКТИВЫ — ОТДЕЛЬНО...

Средства клиентов в теории защищены законодательством — в общем случае они должны быть обособлены от средств брокерской компании. По словам управляющего брокерской компанией БКС Андрея Алетдинова, средства клиентов и его ценные бумаги хранятся отдельно от активов брокеров. По словам заместителя гендиректора по правовым вопросам «Открытие брокер» Елены Рязановой, на средства клиентов не может быть обращено взыскание по долгам брокера, по претензиям судебных приставов или налоговой инспекции.

Денежные средства при этом находятся на специальных бро-



керских счетах, а ценные бумаги на счетах «депо» — в депозитариях. То есть теоретически брокер не может ими воспользоваться, если, конечно, клиент сам не разрешил ему это сделать. Как правило, брокеры пользуются этими средствами, говорит Рязанова. По ее словам, обычно это предусматривает договор брокерского обслуживания.

Средства клиентов в теории защищены законодательством — в общем случае они должны быть обособлены от средств брокерской компании. Но, как правило, брокеры пользуются деньгами клиентов

... ИЛИ ВМЕСТЕ

Например, регламент оказания услуг на рынке ценных бумаг БКС дает брокеру эту возможность. «Клиент, заключивший генеральное соглашение с ООО «Компания БКС», предоставляет тем самым право безвозмездно использовать средства клиентов», — сказано в регламенте. При этом клиент вправе не давать такого согласия или отказаться от него.

По регламенту АО «Финам» брокер вправе безвозмездно использовать в собственных интересах денежные средства клиента, находящиеся на специальном брокерском счете. При этом клиентам, открывшим индивидуальные инвестиционные счета за право пользования средствами, «Финам» платит проценты на остаток

средств на счете исходя из 1/2 ключевой ставки ЦБ (сегодня 11% годовых).

По словам Рязановой, брокеры используют средства клиентов, чтобы давать им возможность торговать «с плечом» — с использованием заемных средств. Брокеру выгоднее давать в долг клиентам свободные средства других клиентов, чем занимать их на рынке.

ПРИБЫЛЬНЫЙ БИЗНЕС

Для брокеров прибыль от размещения клиентских активов — ключевая статья доходов, превышающая доход от комиссий по сделкам, говорит Рязанова. «Брокер берет бесплатно или за какую-то плату активы одного клиента и отдает их другому. Тут все понятно: средняя брокерская комиссия составляет 0,03%, а маржинальная — ключевая ставка ЦБ плюс 1–2%», — объясняет президент, председатель правления «Финама» Владислав Кочетков.

Впрочем, Алетдинов из БКС говорит, что, несмотря на наличие такого пункта в договоре, компания не пользуется деньгами клиентов для маржинального кредитования. По его словам, это довольно сложно организовать технически.

«Если средства клиента находятся у брокера, а клиент решил сделать сделку, надо предоставить ему деньги. Поэтому мы так не делаем, а занимаем средства на рынке», — говорит Алетдинов.

ЧТО ДЕЛАТЬ

После того как ваш брокер лишился лицензии, надо как можно быстрее подать поручение о выводе денег с брокерского счета на ваш банковский счет, а ценных бумаг — на счет депо в депозитарии (его надо заранее открыть через другого брокера), объясняет пресс-служба ЦБ в ответ на запрос РБК.

Брокер же после аннулирования лицензии обязан действовать по положению ЦБ 481-П «О лицензионных требованиях», напоминает руководитель юридического отдела АО «Финам» Сергей Володькин. По нему брокер обязан в трехдневный срок уведомить клиентов об аннулировании лицензии, прекратить все операции, за исключением выполнения своих обязательств, в том числе по возврату средств, и обеспечить сохранность имущества клиентов — денежных средств и ценных бумаг.

Если процедура отзыва лицензии идет в два этапа и дает брокеру срок для выполнения обязательств, как в случае с «Рай Ман энд Гор Секьюритиз», то брокер обязан в еженедельном режиме отчитываться перед ЦБ о своих обязательствах перед клиентами. Это в теории.

Если же брокер ведет себя недобросовестно, а его проблемы вы-

званы недостатком средств или возможно неисполнение обязательств, то порядок действий может быть иным.

Один из способов — отозвать разрешение на использование брокером средств на своем брокерском счете. Это придется оформлять дополнительным соглашением к договору. «Если клиент не разрешает брокеру пользоваться свободными средствами, то он может получить более высокие комиссионные или вообще потерять возможность торговать «с плечом», — говорит Рязанова из «Открытия».

«Клиенту доступна маржинальная торговля даже в том случае, если он поставил запрет на использование своих активов. В принципе этот запрет никак не влияет на отношение к клиенту и доступные ему сервисы», — говорит Кочетков. При этом, по его словам, отзыв разрешения на использование денег клиентов не слишком снижает риски. «Если брокера прижмет, он может нарушить любые запреты», — объясняет Кочетков.

В такой ситуации, если брокер не выполняет поручения на вывод средств, можно попытаться купить ликвидные ценные бумаги на всю сумму на брокерском счете. По словам Володькина из «Финама», риск потери ценных бумаг из депозитария куда меньше, чем риск потерять деньги. «Пропаж бумаг куда-либо из депозитария — чтобы кто-то их вывел без вашего согласия — это фактически невозможно», — говорит он. ■